Деловой журнал для владельцев агробизнеса

Май 2017

ФЕРМЕР

ЧЕРНОЗЕМЬЕ

стр. 4

Александр Михайлов:

«Помощь селу должна быть системной и адресной»

Большое дело начинается с малого

стр. 14

Использование смартфонов в точном земледелии

стр. 28

Золотая Нива

23-26 мая 2017 года

«Золотая Нива» –

крупнейшая в России международная агропромышленная выставка с полевой демонстрацией техники и технологий.

Собственное выставочное поле	*общая площадь 60 га*
Большая посетительская аудитория	*23 000 посетителей-специалистов (в 2016 году)*
Широкая география участников	*348 компаний из 30 регионов России и 18 стран мира*
Поддержка федеральных и региональных властей	*входит в Реестр выставок и ярмарок, проводимых Минсельхозом РФ, проводится при поддержке Министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, Администрации Усть-Лабинского района*
«День поля «Золотая Нива»	*крупнейшая полномасштабная полевая демонстрация техники.*
«Индивидуальные показы»	*единственная в России демонстрация техники в формате «Индивидуальный показ»*

Животноводство

Растениеводство

Торговый центр сельхозтехники

Генеральный спонсор выставки

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

ВОЛЬНОЕ ДЕЛО
ФОНД ОЛЕГА ДЕРИПАСКА

Партнеры выставки

АгроХолдинг КУБАНЬ

Фонд экономического развития Юга

Генеральные информационные партнеры

АПК ЭКСПЕРТ

Информационное агентство Кубань

Актуальные АгроСистемы

Аграрные издания Юга и Кавказа
Аграрное Ставрополье · Аграрная Кубань · СКФО-агро

АгроСнабФорум

Краснодарский край, Усть-Лабинский район, ст. Воронежская
+7 (918) 456-11-12 Юлия, niva-expo3@mail.ru; +7 (918) 218-01-27 Светлана, niva-expo1@yandex.ru;
+7 (86135) 4-09-09, niva-expo2@mail.ru, www.niva-expo.ru

реклама

СОДЕРЖАНИЕ

НОВОСТИ

Компания «АгроМир» готовит к открытию филиал в Липецке

стр. 3

ТЕМА НОМЕРА

Александр Михайлов: «Помощь селу должна быть системной и адресной»

стр. 4

ОБМЕН ОПЫТОМ

Пески времени. Как все течет и меняется

стр. 7

Секрет вкуса тамбовской картошки – родная земля

стр. 10

В приоритете – люди, техника, чернозем

стр. 12

ЭСКЛЮЗИВНО

Большое дело начинается с малого

стр. 14

БЛИЦ-ОПРОС

Фермеры Черноземья о наболевшем...

стр. 18

МНЕНИЕ

Пятипроцентный кредит недоверия

стр. 20

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Продуктивность гибрида сахарной свеклы

стр. 23

ЭКОНОМИКА

Обзор конъюнктуры аграрного рынка

стр. 26

ВЕСТИ ИЗ ТЕМИРЯЗЕВКИ

Использование смартфонов в точном земледелии

стр. 28

ПОМОЩЬ ЮРИСТА

Как не потерять «бесхозное» имущество

стр. 32

ИННОВАЦИИ

Познакомьтесь с одним из мировых лидеров производства молока

стр. 68

ТЕХНИКА

Быстро и качественно опрыскиваем и удобряем посевы, не поворачивая головы

стр. 36

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

Черная пшеничная муха

стр. 42

ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ

«ФЕРМЕР. Черноземье»

Нас читают более 3 000 успешных руководителей КФХ

Подпишитесь сейчас, и Вы будете иметь возможность стать героем одной из статей журнала.

Оформить подписку Вы можете, обратившись по телефонам:

+7 (8442) 52-10-12, 95-70-22.

реклама

Ежемесячный журнал «ФЕРМЕР. Черноземье»
№ 1, май 2017, 12+
Свидетельство о регистрации СМИ
ПИ № ФС 77 - 69325 от 06.04.2017
Выдано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.
ТИРАЖ 2 000 экз. Цена свободная.
Журнал распространяется по Воронежской, Курской, Тамбовской, Липецкой, Белгородской областям следующими способами:
1. Редакционная подписка.
2. Адресная почтовая доставка. **Список получателей опубликована на сайте www.vfermer.ru.**
3. Выставки, семинары, профессиональные мероприятия.
Редакция не несет ответственность за содержание рекламы.

РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ:
Тел. (8442) 52-10-12, 8-900-924-97-05.
Главный редактор Уманская О.В.: 8-904-406-75-55
Учредитель: Симонов Е. А.
Издатель: ИП Симонов Е. А.
АДРЕС РЕДАКЦИИ и ИЗДАТЕЛЯ: 400002, г. Волгоград, ул. Казахская, д. 16, кв. 272.
Тел/Факс: (8442) 52-10-12.
E-MAIL: simonov06@mail.ru Сайт: www.vfermer.ru

ОТПЕЧАТАНО в полном соответствии с качеством предоставленного электронного оригинал-макета в типографии «Новый взгляд», ООО «Триада» .
Адрес: 394016 , г. Воронеж, ул. Славы, д. 13а, офис 202, тел. (473) 272-73-73
Дата выхода: 5.05.2017 г. Заказ №
Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов.

Обращение к Вам, фермеры

Вячеслав Айвазов

Дорогие читатели! Друзья! Вышел первый номер журнала «ФЕРМЕР. Черноземье» - принципиально новый проект нашего издания, адресованный Вам, умножающим трудовые достижения самого богатого агропромышленного региона России. И это не случайное решение дирекции и редакционного совета: создавать этот эксклюзивный продукт в рамках нашего федерального издания.

Господь одарил Вас уникальной по своим плодородным качествам пашней, богатством, которому веками завидует полмира. Черноземы центральной России всегда были самой бесценной жемчужиной в короне Империи. И сегодня Ваши регионы – признанные лидеры большой работы российского крестьянства по обеспечению продовольственной безопасности страны.

Мы ставим перед собой непростую, но очень нужную на наш взгляд задачу: честно и без прикрас из номера в номер рассказывать об этой Вашей работе, о Ваших успехах и проблемах, которые еще ждут своего решения. И обещаем: в помощь Вашим трудам в меру нашего умения и возможностей мы будем привлекать внимание федеральных властей, лучшие умы отечественной аграрной науки и ресурсы большой экономики.

«ФЕРМЕР» – это единственный в своем роде журнал, адресованный руководителям агробизнеса. Мы свободны в своих выборах и суждениях. Мы не зависимы в плане идеологии и финансов. Наша точка зрения на развитие российского АПК, его чаяния и проблемы полностью совпадает с Вашей. И мы всегда на стороне тех, кто от зари до зари трудится в полях и садах, в фермах и цехах, где создаются экологически чистые продукты. Мы – союзники власти, если она живет нуждами села и повседневно заботится о качестве жизни российской глубинки. Но в то же время мы и жесткие оппоненты временщикам и чинушам, готовым в угоду своим интересам душить крестьянскую надежду и светлые идеи.

Мы стараемся быть проводниками инновационных проектов и нестандартных экономических решений. С помощью яркой и доходчивой рекламы приводим на рынок новые продукты и услуги, рассчитанные на сельского потребителя, пропагандируем опыт лучших фермерских хозяйств и агрохолдингов.

Мы ждем Вас, наших новых читателей! Подписка – главная доходная статья нашего эксклюзивного проекта. Тираж – то, что позволяет журналу быть интересным и нужным каждому, кому близки заботы о хлебе насущном. Вместе мы – сила!

P.S. Если у Вас есть желание высказаться, предложить актуальную тему для публикации или привлечь наших экспертов к решению своих проблем, обращайтесь по телефону: +7-905-395-28-88. Обещаем, ни одно обращение ни останется без ответа!

Заместитель директора журнала «ФЕРМЕР» по развитию регионов Вячеслав Айвазов **f**

Компания «АгроМир» готовит к открытию филиал в Липецке

Будущий склад-агромаркет «АгроМир»

Один из крупнейших поставщиков запасных частей и сельхозтехники ООО «АгроМир» насчитывает 20 филиалов в различных регионах страны, почти два десятка лет работает на агропромышленном рынке Поволжья и Юга России, активно развивает свою деятельность в Центрально-Черноземном регионе. В мае крупный логистический центр компании открывается в Липецке. О работе филиала, ассортименте продукции, преимуществах и перспективах развития компании мы поговорили с Юрием Юрьевичем Метелкиным, директором открывающегося филиала.

– Юрий Юрьевич, расскажите, пожалуйста, с какими планами и предложениями компания «АгроМир» приходит в Липецк?

Ю. Ю. Метелкин

– Липецкий филиал – второй по величине в компании «АгроМир»: площадь демонстрационного зала-склада 1000 м^2, со временем она расширится вдвое. Также готовим большие открытые площадки для демонстрации сельхозтехники. По сути, мы организуем для аграриев области высокотехнологичный логистический центр с выверенной системой планирования, с высокой скоростью выполнения заказов и доставки товара потребителю. Хранение, выкладка и демонстрация товара организованы по принципу гипермаркета: устанавливаются высокие стеллажи, верхние полки которых предназначены для хранения товара, а на полках, доступных для покупателей, товар размещен, как в обычном магазине, можно взять его в руки, оценить качество и внешний вид. Грамотный персонал, работающий в зале, поможет определиться с выбором, менеджеры расскажут о характеристиках того или иного товара, помогут правильно подобрать запасные части, технику, оборудование, на месте сделают выгодное ценовое предложение.

– Какой ассортимент и цены филиал готов предложить фермерам Липецкой области?

- Компания «АгроМир» предлагает региону широкий ассортимент товаров для ремонта из более чем 15 000 наименований, как массового, так и уникального для любой категории сельхозпроизводителей – от крупных холдингов и крестьянско-фермерских хозяйств до небольших предприятий и личных подсобных хозяйств. У нас можно приобрести прицепную технику для почвообработки и посева, запасные части, шины, технические жидкости, приборы и материалы, применяемые при различных сельскохозяйственных технологиях, в том числе и самых передовых. В ассортименте представлены все известные производители РФ и стран СНГ, качество продукции которых тщательно проверяется собственной службой ОТК. Мы не только поддерживаем достаточный товарный запас, но и гарантируем цены ниже, чем по региону! Это наш девиз!

– Филиал открывается на территории, скажем так, агрокластера – рядом представлены площадки многих компаний, предлагающих товары для сельхозпроизводителей. В чем конкурентное преимущество компании «АгроМир»?

– Филиал – это не только основная база в Липецке, в последствии будет развита сеть районных подразделений. Мы будем близки к фермеру настолько, что неожиданно возникшую проблему, он с нашей помощью решит в течение 2-3-х часов. Территориально обособленные подразделения (ТОПы) планируется располагать по регионам Черноземья не далее 70 км один от другого. В нужный момент всегда будем рядом с фермером, ему не нужно ехать за сотни километров за покупкой, фермер экономит время и получает квалифицированную помощь на месте. Менеджер-консультант не только подберет запасную часть, но и предложит комплексное решение проблемы, вникнет в самую ее суть, определит ошибки в эксплуатации и объяснит, как их избежать в дальнейшей работе, а также оперативно примет решение по снижению цены, если в другом месте запчасть стоит дешевле! «Мы торгуемся» – наш девиз. В ТОПах в наличии будет представлена самая популярная продукция, несколько раз в неделю благодаря отлаженной транспортной логистике в подразделения планируется доставлять товар по заявкам, и пополнять запасы. И приятные моменты – в компании постоянно проводятся акции и конкурсы для покупателей, разыгрываются призы и предоставляются скидки. Приглашаем всех сельхозпроизводителей и жителей области посетить филиал компании «АгроМир» по адресу: **г.Липецк, ул. Ковалева, 131в.**

Так выглядят торговые залы в каждом филиале «АгроМир»

Больше, чем запчасти
АГРОМИР

на правах рекламы

Александр Михайлов: «Помощь селу должна быть системной и адресной»

Только в этом случае можно рассчитывать на дальнейшее динамическое развитие агропромышленного комплекса региона. Так считает губернатор Курской области Александр Михайлов, ответивший на вопросы журнала «ФЕРМЕР»

– В чем, на Ваш взгляд, главная особенность регионов Черноземья, их место в АПК страны?

– Главное богатство и основное преимущество регионов Центрального Черноземья – наличие больших массивов плодородных черноземных земель в сочетании с благоприятными агроклиматическими условиями, удобное экономико-географическое положение, что в совокупности с традициями земледелия определяет название «житница России».

В Центральном федеральном округе на долю Курской, Белгородской, Воронежской, Липецкой и Тамбовской областей приходится 68 процентов производимого зерна, 89 – сахарной свеклы, 92 – подсолнечника, 67 – мяса и 39 процентов – молока. А в целом по Российской Федерации на долю регионов Черноземья приходится 15,6 процента производимого зерна, до половины объемов выращенной сахарной свеклы, 22 процента подсолнечника и 23 процента производимого отечественного мяса. Так что лидерство региона в структуре российского АПК переоценить трудно.

– Какова динамика развития областного АПК?

– В 2016 году в регионе произведено 4,7 миллионов тонн зерна. Это самый высокий показатель за всю историю Курской области. Производство зерна в расчете на одного жителя области составило 4 тонны, что в пять раз превышает среднероссийский показатель. Произведенного зерна вполне достаточно для обеспечения внутренних потребностей региона, и еще мы можем реализовать более 2 млн тонн, как в другие регионы России, так и на экспорт.

В прошлом году курянами выращен и рекордный урожай сахарной свеклы - 5,6 млн тонн. Это позволило выработать 485 тысяч тонн сахара – 8 процентов от общероссийского производства.

Наш регион также является крупным производителем масличных культур. В 2016 году их производство составило 736 тысяч тонн. Ежегодно выращиваем около 900 тысяч тонн картофеля – этого хватает для обеспечения нескольких крупных регионов.

Наращиваем производство импортозамещающей продукции: овощей защищенного грунта, плодов и ягод. В теку-

Визит на одно из производств области

щем году при выходе всех тепличных комбинатов на проектную мощность планируется произвести более 12 тысяч тонн овощей на защищенном грунте.

В последние два года активно занялись садоводством. Заложено более 100 гектаров интенсивных садов, в этом году к ним добавятся еще не менее 200 гектаров.

Динамично развивается и животноводство. Хозяйствами области произведено в истекшем году 469 тысяч тонн мяса. По его производству занимаем второе место в ЦФО и шестое в Российской Федерации. Область в полном объеме обеспечивает себя мясом птицы и свинины, большие объемы отправляем в другие регионы.

– Можно ли говорить об успехах в освоении новых технологий и создании современных производств?

– Сегодня Курская область занимает лидирующие позиции в аграрном секторе экономики страны. Добиться таких успехов невозможно без внедрения новых технологий и создания современных производств.

В последнее время достойное место на курских полях занимают энергосберегающие технологии возделывания сельскохозяйственных культур с использованием широкозахватной современной сельскохозяйственной техники. Во многом благодаря этому обеспечивается увеличение урожайности сельскохозяйственных культур, объемов производства продукции растениеводства, повышается производительность труда, улучшаются производственно-экономические показатели отрасли растениеводства.

Из перспективных технологий, применяемых в передовых хозяйствах области, отмечу технологию точного земледелия, которая позволяет получать высокие урожаи при существенной экономии затрат на применении минеральных удобрений (до 20 процентов). В итоге растет рентабельность производства.

На новый уровень выходит селекционно-семеноводческая база области. В Беловском районе введен в эксплуатацию новый селекционно-семеноводческий центр, где будет производиться до 20 тысяч тонн высококачественных семян озимых и яровых зерновых и зернобобовых культур. В мае текущего года современный селекционно-семеноводческий центр будет введен в эксплуатацию в Конышевском районе с годовой мощностью более 17 тысяч тонн.

Открытие крупнейшего мясоперерабатывающего предприятия в селе Линец

В последнее время в земледелии все более широко используют новые навигационные системы, с помощью которых ведется контроль соблюдения всех технологических приемов. Тем самым повышается производительность труда, более эффективно используется сельскохозяйственная техника.

Современные технологии – основа и для успешного развития животноводства. Все наши животноводческие площадки оснащены новейшим оборудованием. Хотел бы привести самый яркий пример: в ноябре 2016 года министр сельского хозяйства Александр Ткачев принял участие в открытии крупнейшего мясоперерабатывающего предприятия в селе Линец Железногорского района. Стоит отметить, что таких предприятий в России больше нет, а в Европе всего два - подобные технологии и оборудование применяются только в Швейцарии и Германии. Стоимость проекта порядка 8 миллиардов рублей. Производственная мощность до 1 миллиона голов в год. В ассортименте – свинина охлажденная и замороженная, субпродукты, полуфабрикаты крупнокусковые, мелкокусковые, порционные, рубленые, колбаски в современной упаковке. Кроме того, здесь будут производить 20 тонн кормовой муки и 8 тонн технического жира в сутки. А для жителей Железногорска и близлежащих населенных пунктов создано более 1200 современных рабочих мест с ежемесячной заработной платой более 34 тысяч рублей. Надеюсь, таких знаковых современных предприятий в АПК региона будет еще немало.

“ Хотел бы привести самый яркий пример: в ноябре 2016 года министр сельского хозяйства Александр Ткачев принял участие в открытии крупнейшего мясоперерабатывающего предприятия в селе Линец Железногорского района. Стоит отметить, что таких предприятий в России больше нет, а в Европе всего два – подобные технологии и оборудование применяются только в Швейцарии и Германии. Стоимость проекта порядка 8 миллиардов рублей. Производственная мощность до 1 миллиона голов в год.

– Что делается в плане развития сельхозкооперации, в том числе и на межрегиональном уровне?

– Правительство Российской Федерации и Минсельхоз ставят задачу

Посещение производства кондитерской компании «КОНТИ» в Курской области

системного развития сельскохозяйственной кооперации в России. На заседании Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам в сентябре 2016 года Президент РФ В. В. Путин отметил: «….нужно сделать значительный шаг вперед по развитию предпринимательства на селе и, прежде всего, помочь фермерам, владельцам подсобных хозяйств наладить сбыт своей продукции, сформировать систему гарантийной и кредитной поддержки, оказать содействие в организации производств….».

С целью развития сельскохозяйственной кооперации в Курской области с 2017 года предусмотрено предоставление грантовой поддержки сельскохозяйственным потребительским перерабатывающим и сбытовым кооперативам для развития их материально-технической базы. Задача – вовлечь в кооперативное движение минимум 30 процентов малых форм хозяйствования на селе и создать сельскохозяйственные потребительские кооперативы.

Дегустация молочной продукции

– Как регион участвует в федеральной программе импортозамещения?

– Ежегодно мы производим не менее 4 миллионов тонн зерна, в планах – увеличить производство зерновых к 2020 году до 5 миллионов тонн. Параллельно с обеспечением устойчивого производства зерна принимаем меры по эффективному его использованию, в первую очередь, на внутреннем рынке. Внутриобластное потребление увеличивается, его структура меняется. Основным потребителем зерна является животноводство. Кроме того, реализуем зерно в другие регионы и на экспорт более чем в 20 стран мира. Это Египет, Алжир, Сирия, Саудовская Аравия, Иран. Из российских регионов - Ленинградская и Белгородская области.

Вторая важная сельскохозяйственная культура Курской области – сахарная свекла. Практически весь выращенный урожай перерабатывается на местных сахарных заводах. Их у нас 9. Удельный вес курского сахара на российском рынке сейчас составляет 8%. В регионе постоянное внимание уделяется увеличению производства картофеля, овощей и плодов. Производимого картофеля достаточно для внутриобластного потребления и для реализации за пределы области в объеме до 200 тысяч тонн.

– Есть ли в регионе программа развития АПК, какая роль в ней отводится крестьянским (фермерским) хозяйствам?

– В Курской области реализуется государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в Курской области». В ней предусмотрены мероприятия по поддержке малых форм хозяйствования в виде предоставления грантов крестьянским (фермерским) хозяйствам начинающих фермеров и семейным животноводческим фермам на развитие хозяйства.

С 2017 года вводится новый механизм господдержки сельхозпроизводства – льготное кредитование и предоставление «единой» субсидии. Так, из средств «единой» субсидии и средств льготного кредитования, предусмотренных на 2017 год, 20 процентов предусматривается на малые формы хозяйствования.

Что касается грантов фермерским хозяйствам, то с 2017 года начинающим фермерам, занимающимся разведением КРС молочного и мясного направления, максимальный размер гранта увеличен до 3 миллионов рублей, по иным направлениям – до 1,5 миллионов рублей.

Вячеслав Айвазов

Пески времени. Как все течет и меняется

Село Пески Поворинского района Воронежской области жило богато еще со времен Петра Первого. Расположенное на щедрой плодородной земле на берегу Хопра, который до сих пор считается самой чистой рекой Европы, село до недавнего времени славилось разведением свиней. В каждом дворе держали по нескольку десятков голов, а некоторые семьи вели счет и до сотни, а то и двух. За счет свиноводства люди жили, строили дома, покупали хорошие машины, росло и богатело село.

Обнаруженный очаг африканской чумы свиней свел все песковское поголовье к нулю. Свиней здесь теперь не держат. Многие так и не вернулись к привычному занятию, подались на работу в город. «Туго у нас пока с животноводством, похвастаться еще нечем», – посетовали в районной администрации, но все же именно Пески порекомендовали посетить. Работает в селе семья Маликовых, которая не опустила руки, организовала фермерское хозяйство и выбрала новое для себя направление – разведение мясных пород КРС.

Ферма Надежды и Николая Маликовых расположена почти в самом конце села, около старой Вознесенской церкви. На ферме работают все поколения Маликовых: Надежда Васильевна и Николай Константинович, три дочери с мужьями, уже помогают и внуки. Времени на разговоры нет. О ферме, о работе согласилась побеседовать Надежда Васильевна, небольшой перерыв в работе по составлению отчетности мы провели за разговорами.

– Надежда Васильевна, расскажите о Вашем хозяйстве, с чего начинали?

– Как крестьянско-фермерское хозяйство наша ферма заработала в 2010 году. До этого, у Николая Константиновича был статус индивидуального предпринимателя, и мы разводили и выращивали свиней, у нас было 1200 голов. Но в село пришла АЧС, и все поголовье пришлось ликвидировать. И тут выяснилось, что компенсации по потере поголовья положены только фермерам, предпринимателям никакой поддержки не оказывалось. Поэтому мы уже открылись как КФХ, но выбрали не свиноводство, а разведение крупного рогатого скота мясного направления. Так как ни прибыли, ни субсидий за свое поголовье мы не получили, то взяли кредит и на эти средства купили 20 телок, с которых и начало расти наше стадо. Выкупили и отремонтировали старую колхозную ферму. Когда сняли карантин по чуме, мы попутно снова стали разводить свинок. И повторилась та же история – в 2016 году возник новый очаг в районе, и снова поголовье было уничтожено. На этот раз государство выплатило нам по 3000 рублей за поросенка, и по 80 рублей за килограмм живого веса за взрослое животное. Расчеты показали, что это все равно большой минус в хозяйстве, так как за реализацию мяса мы бы выручили намного больше. Поговаривают, что возможно снова разрешат в Песках разводить свиней, но мы уже к этому направлению деятельности возвращаться не будем, не хотим рисковать, если и заведем поголовье, то не более ста голов.

Надежда Маликова

– В районной администрации нам рассказали, что Вы одни из первых получили государственный грант по программе поддержки фермерских хозяйств «Семейная ферма». Как распорядились средствами?

– В 2014 году нам выдали грант в размере 2 200 000 рублей, хотя подавали мы заявку на пять миллионов. Но желающих получить грант в регионе было много, а средств на удовлетворение всех заявок не хватало, поэтому распределили так, чтобы средств хватило большему числу хозяйств, смотря кто сколько просил, какие планы озвучил. Мы стали лучшими среди семи хозяйств района, и грант достался нам. Получить грант оказалось не так уж и сложно, хотя документов пришлось собрать немало. Небольшие затруднения вызвало составление бизнес–плана, ведь мы сельские труженики, а не экономисты, но пришлось вникать в тонкости экономики. Подготовили проект, который отвезли на доработку к специалистам в Воронеж. Заседание комиссии по распределению средств государственной поддержки продлилось всего один день, мы рассказали о хозяйстве и своих планах, а к концу дня нам сообщили, что мы победили, и в скором времени получим два с лишним миллиона на разви-

тие фермы. Грант выдавался на условии софинансирования, мы добавили положенные средства, и, таким образом, на обеспечение бизнес-плана у нас получилось 3 800 000 рублей. Мы сразу купили трактор К-700, дискатор, в общей сложности потратили на технику 2 400 000 рублей, и привезли из Тамбовской области телочек, приобретенных у фермеров, занимающихся разведением КРС. Нам предлагали изначально на средства гранта приобрести телок в племенном хозяйстве, по 75000 рублей за голову, но жестких требований по условиям гранта в этом вопросе не было, и мы сделали выбор в пользу недорого варианта, по 32000 рублей за голову. На поголовье мы потратили 1 400 000 рублей.

Но эти коровы нам не понравились, они рогатые, и проявляют в поведении признаки агрессии. Мы понемногу их выбраковываем из стада, и хотим прийти к полностью комолому поголовью. Наши коровы в основном симментальской породы, а быков приобретаем абердин-ангусской. В результате каждое новое поколение получается без рогов и передает этот признак потомству. На сегодня у нас в стаде 205 голов. По бизнес-плану мы должны увеличить поголовье до 210. Осталось совсем немного. Кстати, за все потраченные средства гранта мы уже отчитались.

– Как добиваетесь увеличения поголовья? Как реализуете скот на мясо?

– Стадо растет за счет собственного воспроизводства. Бык самостоятельно осеменяет стадо, подходит к каждой корове, в прошлом году все коровы и телки быком оплодотворились. Сейчас ему на смену подрастают два молодых быка. Зимой коров загоняем на отел в воловни, если телок крупный, то уже через две недели выгоняем его на базы. Отел в этом году составил 90%, к сожалению, не удалось помочь двум коровам. Одна абортировалась, а у второй разложился плод, хотя до этого три года подряд эта корова приносила двойни. Справиться с отелом нам помогает моя сестра, Таисия Васильевна, это ветеринар от бога. На консультацию к ней приезжают из других хозяйств. Она ведет учет, проводит лечение и профилактические мероприятия, целые дни проводит на ферме. Благодаря ей мы избежали многих проблем, например в хозяйстве нет падежа молодняка от диареи.

В прошлом году сохранить телочек нам помогла государственная поддержка на содержание поголовья. Мы получили в соответствии с количеством голов 1 000 000 рублей. Благодаря этой поддержке мы сдавали на мясо только бычков, телок оставляли для воспроизводства стада. Выход мяса у нас 50%. Реализуем скот живым весом. Приезжают со своим транспортом покупатели и забирают. Это намного удобнее, чем возить животных на бойню и потом пытаться реализовать туши. Покупают бычков по 100-120 рублей, в зависимости от упитанности, за килограмм живого веса. Такая цена нас полностью устраивает, мы даже немного уступаем, если бычок мелковат. Бычки к моменту продажи весят от 150 до 240 килограмм.

– Для чего приобреталась техника?

– У нас 600 гектаров пашни, 80 гектаров пастбищ и 70 гектаров сенокосных угодий. Ферма выживает за счет производства собственных кормов, на выращивание которых определено примерно 40% земли. На ней мы сеем ячмень, овес, кукурузу, травы – весь фураж, еще заготавливаем сено, солому. На остальной земле сеем пшеницу, подсолнечник. Реализация урожая этих культур позволяет нам получать «живые» деньги на содержание семьи и хозяйства.

Вопрос земли напрямую связан с вопросом дальнейшего увеличения поголовья и развития хозяйства. У нас есть силы и желание довести поголовье до 500 голов и больше. Но нет земли, на которой мы бы смогли выращивать больше корма. Вся земля в районе распределена, свободной нет, сенокосы все раздали. Ориентироваться на покупные корма – дорого и нерентабельно, тюки сена по 70 рублей влетают в копеечку. Поэтому на несколько лет у нас в планах поддержание стада в 210-220 голов. Отелилось 50 голов – через год можно столько же резать, или молодняк под нож, или проводить выбраковку. Из–за отсутствия

земли многие желающие отказываются от мыслей о занятии животноводством, понимая, что без собственных кормов ничего не выйдет, а у кого есть земля, не очень-то стремятся разводить скот. Вот, например, на сегодняшний день наши кормовые запасы подходят к концу. Обычно, в конце апреля, уже все стадо, включая телят и бычков, выводится на свободный выгул. Но погода приготовила нам сюрприз – апрельский снегопад, дожди. Земля сырая, травы нет. Сейчас пасутся только коровы, молодняк весь в помещении. И на базы выгонять сыро, ждем тепла. Если выгнать все поголовье, то стопчут всю, начавшую расти, траву. В поле не влезем, поля все залиты – вода и грязь. Такая ситуация второй год, в прошлом году не все смогли засеять. Подсолнечник посеяли попозже, он не созрел, мы его не убрали, оставили в зиму. Поехали весной убирать, а там половина поклевана птицами, а то, что осталось, уже превысило все нормы кислотности. Получается напрасный труд. В этом году может выйти так же. Это не жалобы, это озвучивание проблем и рисков для тех, кто решится на разведение КРС.

– Если не КРС, то какие направления деятельности Вы для себя наметили, в чем видите развитие хозяйства? Перед любым стабильно развивающимся хозяйством со временем встает вопрос переработки продукции.

– Более близкие и реальные планы – это постройка курятника на 400 голов кур-несушек и столько же голов бройлеров. Есть место для строительства, есть финансы. Птица не требует много земли, корма опять-таки вырастим свои. Подумываем завести молочное поголовье КРС, все-таки молоко это деньги каждый день, а первую прибыль от реализации бычка видишь только через полтора года. Но пока не решаемся. Все-таки молочное производство требует очень много сил и времени, с учетом времени первой и последней дойки придется находиться на ферме практически круглосуточно. В районе есть проблемы с реализацией молока, поэтому переработка на месте просто необходима. Нужно оборудование и помещение для производства сметаны, творога, к которым применяются более жесткие санитарные требования. Когда мы держали свиней, у нас был цех по производству пельменей. Не стало свиней – к нам приехали представители компаний, поставляющих заменители мяса и другие компоненты для производства «мясного» фарша. Но мы не решились лепить из этой химии пельмени и закрыли цех. Осталось оборудование. Может, со временем, вернемся к производству полуфабрикатов, но уже из говядины, хотя честно скажу, что из свинины пельмени сочнее и вкуснее, да и свинки растут быстрее и приносят больше прибыли. Очень жаль, что сложилась такая ситуация, что наше село уже никогда не вернется к тем временам, когда оно было практически центром свиноводства Воронежской области.

Удивительное село Пески. И название его произносится с ударением на первый слог, представляя собой топонимическую загадку, и настолько оно большое, что является одновременно и административным центром и единственным населенным пунктом Песковского сельского поселения. И восхищает способность села выживать в любые времена благодаря таким людям, как Маликовы. Были свиньи, теперь коровы – село продолжает жить.

Людмила Черноносова

Секрет вкуса тамбовской картошки – родная земля

Картофельное поле КФХ «Зеленовых»

Тамбовская картошка – своеобразный бренд, который знают во многих регионах страны. Как у любого известного бренда, у тамбовской картошки есть подделки, за нее часто выдают продукцию, выращенную в других местах. Но, как утверждают картофелеводы-тамбовчане, если по внешнему виду отличить тамбовскую картошку не всегда удается, то по вкусу и срокам хранения отличают сразу, только в плодородном тамбовском черноземе картофель приобретает свои превосходные вкусовые качества. В этом уверен и фермер из Кирсановского района Тамбовской области Юрий Николаевич Зеленов.

КФХ «Зеленовых» — одно из самых крупных, эффективно работающих и стабильно развивающихся фермерских хозяйств региона. В распоряжении хозяйства находятся 900 гектаров пахотных угодий. Глава крестьянско-фермерского хозяйства Юрий Зеленов агроном по образованию, особое внимание уделяет передовым технологиям выращивания картофеля, использует технологии орошаемого земледелия, что позволяет получать стабильно высокий урожай даже в условиях дефицита осадков.

Начиналось хозяйство более 20 лет назад с 40 га земли, которые дали ему в Федоровке из районного фонда перераспределения в пожизненное наследуемое владение. Сейчас Зеленов выращивает самые разные сельскохозяйственные культуры – картофель, сою, гречиху, но приоритетным остается картофель, под него отведены 150 га, из них 70 га оборудованы капельным орошением, эта плантация одна из самых крупных в районе, урожайность на таких полях вдвое выше, чем на обычных, не уступает показателям крупных агрохолдингов.

– Применение капельного полива дает самые высокие показатели – на участке с поливом урожайность достигает 60 тонн с гектара, в то время как на полях без полива выходит до 15 тонн, – поделился с нами особенностями технологии орошения Юрий Николаевич. – В основе данного метода положено использование различных систем капельного орошения с возможностью одновременной подачи раствора удобрений. При этом увлажняется не вся поверхность почвы участка, а лишь полосы заданной ширины, что в свою очередь позволяет экономить воду, подавляет рост сорняков в междурядье, экономит затраты на борьбу с ними.

Почва под картофель готовится одновременно с прокладкой шланга капельного орошения в гребень сформированной гряды. Это один из лучших способов посадки картофеля, позволяющий получить максимальную урожайность. Шланги капельного орошения располагаются в верхней части гряды, не глубже 5-8 сантиметров, что позволяет поддерживать достаточную влажность в зоне размещения корневой системы картофеля и оптимальную для роста клубней. Для технологии капельного орошения такой большой площади требуется немало воды, плюс поле находится на самом гребне

холма, что усложняет полив, поэтому внизу, с юго-восточной стороны холма, мы построили пруд, откуда и производится водозабор для полива картофельного поля. Держим под постоянным контролем состояние почвы, всходов, наличие сорняков или вредителей, применяем все необходимые средства защиты растений.

На базе хозяйства не раз проводились семинары и фермерские встречи, целью которых является обмен опытом и обучение картофелеводов передовым технологиям возделывания картофеля, на примере хозяйства показывают, что выращивание этой культуры – высокодоходное производство. Рентабельность в хозяйстве – 75%. Юрий Николаевич с удовольствием дает консультации по технологии возделывания картофеля, его хранения; используемой при посадке, обработке и уборке картофеля технике; системе капельного полива; продуктивности и особенностях тех или иных сортов.

– По опыту многолетней работы выбраны наиболее урожайные и отличные по вкусовым качествам сорта: три голландских — Романо, Ред Скарлет, Роко и отечественный Невский, из Ленинградской области. Семена используются свои, но через каждые четыре года посадочный материал обновляется – закупается элита. Но есть опыт получения хорошего урожая от семян пятой репродукции. Хотелось бы полностью перейти на отечественную селекцию, но в ближайшие годы это вряд ли удастся. Купить отечественные семена на рынке сегодня непросто. Почти все семеноводческие хозяйства за прошедшие годы пришли в упадок, чтобы их возродить, нужны немалые средств, фермерам не по силам. Поэтому, многие покупают импортные сорта, которые вырождаются через два-три года, и снова приходится тратиться на закупку семян.

Отечественные сорта намного выгоднее в плане финансов. При этом стоимость импортных семян в 2,5 раза дороже отечественных, при одинаковой урожайности, так что наши семена еще и выгоднее. Из Европы импортируется до 80% семян картофеля, там в создание новых сортов и гибридов вкладываются огромные средства, например в Голландии до 3 млн евро уходит на создание одного сорта, у нас такие деньги никто не готов тратить.

Юрий Николаевич не жалеет средств на приобретение новинок качественной высокопроизводительной техники. В хозяйство закуплен комплекс для возделывания картофеля немецкой фирмы, который работает на всех стадиях выращивания, начиная от посадки и заканчивая сортировкой готового урожая. Машины этого комплекса предназначены для возделывания картофеля по европейской технологии, которая предусматривает получение высоких урожаев клубней. Хранится урожай и посадочный материал в оборудованных складских помещениях.

Зеленов рассказывает о картофеле участникам семинара

Сортировочная линия для картофеля мощностью переработки 40 тонн в час. На линии картофель очищается от земли, затем сортируется и упаковывается в тару. Приобретены два современных картофелеуборочных комбайна. Зеленов понимает, что на старой, морально устаревшей и физически изношенной технике, получить хороших результатов нельзя, только надежная высокопроизводительная техника снижает трудоемкость работ, сокращает сроки, экономит силы. Техники и оборудования в хозяйстве ежегодно приобретается на 15 млн рублей.

– Проблем с реализацией урожая нет. Покупатели приезжают из Москвы, Волгограда, Астрахани, Пензы… За урожай мы не переживаем, есть все для хранения, можем придержать продукцию до лучшей цены. Но, конечно, лучшим вариантом всегда остается модель «с поля – в магазин». Она не всегда работает, нелегко договориться с сетями, они ставят неприемлемые условия, да и не хотят работать с отдельными фермерами, которые в силу занятости трудом на земле не могут заняться вплотную вопросами торговли, и все усилия сходят на нет. К тому же, у небольших хозяйств нет складов для хранения, и они вынуждены реализовать урожай сразу за предложенную цену, что не всегда выгодно. У нас такой проблемы нет.

Нужна переработка. Земля у нас есть, участок под строительство завода выделим. Без помощи государства не справимся, вложения нужны серьезные, субсидии, инвестиции. Загруженность предприятия на всю мощность обеспечим, в округе есть еще фермерские хозяйства, занимающиеся выращиванием картофеля, сырья будет предостаточно. Да и в целом нужно, чтобы руководство области продолжило курс на поддержку картофелеводства, одной из важнейших отраслей экономики области.

Юрий Николаевич Зеленов ученый-агроном, удостоен звания «Заслуженный фермер России», занесен в различные энциклопедии, активно помогает социальному развитию села – помог со строительством дороги, провел в село газ, строит жилье для рабочих, оборудовал и зарыбил два пруда для сельчан. В поисках новых технологий и решений объездил почти всю Россию, не чурается и зарубежного опыта. Фермерское дело стало для Зеленовых семейным, сын Яков окончил Мичуринский институт, и работает вместе с отцом.

Фото предоставлены руководителем АККОР Тамбовской области Леоновым Александром

Людмила Черноносова f

В приоритете – люди, техника, чернозем

Добираться до села Отскочное Хлевенского района по хорошим липецким дорогам одно удовольствие. По рекомендации главы администрации района я приехала на встречу с фермером Владимиром Ивановичем Коротких. Пришлось ждать – Коротких был занят, знакомил с хозяйством немецких коллег. В уютной столовой, больше похожей на современное городское кафе, я коротала время с французами, которые тоже ждали встречи с фермером. Первое, на что я обратила внимание при знакомстве, – руки Владимира Ивановича: большие натруженные ладони с крепкой хваткой, руки крестьянина.

Вид на КХ «Речное»

– А знаете, я ведь не фермер, не очень жалую это слово. Когда регистрировал свое хозяйство, оказалось, что можно обойтись без этой ненужной терминологии, а быть просто крестьянским хозяйством, так и называется КХ «Речное». Работаю уже 25 лет, и с каждым годом интереса к делу все больше и больше, – в общении Владимир Иванович прост, открыт и не старается казаться не собой, говорит прямо, не стесняется сказать, пусть и не всегда приятную, но правду. В интернете активно просматривается ролик, где Коротких ругает конструкторов и разработчиков отечественной техники за неправильные технические решения.

– Считаю, что в работе мне помогло то, что я не имел никакого сельскохозяйственного образования, поэтому, как губка впитывал все новое, изучал современную технику, посещал семинары, и все полученные знания проверял на практике. Я начал с покупки техники, так как вовремя понял, что в современном производстве получить хорошие результаты можно, только работая на высокопроизводительных машинах, все время отслеживая и приобретая новые разработки. В моем хозяйстве много новинок, в основном, импортного производства. По кормозаготовкам работает только импортное оборудование. Я, конечно, покупаю отечественное. Есть два К-700, но по управлению и маневренности они проигрывают импортным тракторам. Гидравлика отстает от зарубежных аналогов.

На 60 млн рублей в этом году купил техники. Хочется помогать нашим заводам, а получается, что финансирую зарубежных производителей. Купил пресс-подборщик за 12 млн руб., косилку за 5,5 млн руб., грабли 3 млн с лишним, два John Deere, два перегруза, две телеги – дефекат вносить. Практически 10% от выручки каждый год вкладываю в приобретение техники и оборудования. Не все покупки оказываются удачными и востребованными, продаю, покупаю другое.

Хозяйство у Коротких большое, 9300 га в Хлевенском районе и 1300 га в соседней Воронежской области. Перечислять все выращиваемые культуры долго, это и пшеница, и кукуруза, и подсолнечник, и соя, под свеклу отведено больше 1000 га, и многое другое. Не только современная техника работает на полях КХ «Речного», здесь применяются самые передовые технологии.

– Задача современных технологий возделывания земли, как мне видится, состоит не столько в получении больших результатов и прибыли, сколько в сохранении плодородного слоя. Это вопрос скорее не экономический, это вопрос жизни будущих поколений. Идея «если бросите пахать – станете богаче» не в том, что под богатством понимаются деньги, а богатая сохраненная природа. Наш чернозем, который создавался веками, выдувается ветром, смывается дождем.

Последние 50-60 лет начали мы интенсивно обрабатывать землю, но как? Половину земли используем, половина отдыхает. А техника мощная, так пашет! Выработали участок, урожаи упали – переходим на другой участок, и снова все соки жмем

В. И. Коротких

из земли. В итоге земля превратится в пустое место, весь плодородный слой исчезнет, а восстановить его при жизни одного-двух поколений не получится.

Технология сбережения плодородия несложная. Мы сейчас имеем такую технику и препараты, что можем, например, сегодня убрать поле, в ночь внести удобрения, верхний слой разрыхлить на 3-4 см, закрыть влагу и удобрения, следом дать калий, и прорыхлить на 15 см. Если под свеклу – 150 кг фосфора и 150 кг калия, под кукурузу своя коллекция удобрений. Тут же удобрения замешиваем и даем кислород микроорганизмам, но не трогаем те микроорганизмы, которые живут глубже, сохраняем естественные процессы почвообразования. И тут же сеем сидерат, горчицу, например, или фацелию, а еще лучше смесь, и все это в очень короткий срок.

Например, убираем озимую пшеницу в начале июля, к концу июля уже получаем всходы сидератов. Если их не успевает побить мороз, и я вижу, что они перерастают, а значит, будут нависать над сеялкой при прямом севе и хуже измельчаться, тогда пускаем на поле турбокультиваторы. Можем за сутки обработать 500 га двумя тракторами, не вскрывая верхний слой, разрушить его и закрыть влагу, не напрягаясь измельчить растительные остатки. Если время сева, то сразу сеем.

После пшеницы, которой 2500 га, на двух участках, примерно поровну, сеем свеклу и кукурузу или подсолнечник, потому что пшеница хороший предшественник для этих культур. В чем плюсы? Земля будет закрыта, не улетит с пылью, будет всегда засеяна, верхний слой перемешан.

Мы можем ежегодно работать в полную силу на всей земле, ничего не пускать под пар, обрабатывать землю, не трогая нижний слой. И нам выгодно, и потомки спасибо скажут.

В КХ «Речное» работают 220 человек. Это для них выстроена новая столовая с самым современным оборудованием, с красивой мебелью и уютным интерьером. Для тех, кто в поле, обеды доставляются прямо к комбайну. Недостатка в рабочих нет, в хозяйстве хорошие зарплаты, люди дорожат работой. Коротких разработал свою систему оплаты труда. Премию получают не просто за то, что

На кухне столовой КХ «Речное»

хорошо работаешь, а строго по результатам, полученным с каждого поля.

– Заработки у механизаторов за прошлый год по одному миллиону рублей, и больше. Все зарплаты белые. Веду учет по каждому полю, кто и сколько на этом поле работал, сколько с этого поля пришло денег, и определенный процент от выручки за урожай я отдаю, работавшим на этом поле, как премию. Кто на что-то способен, работают много и много зарабатывают, и стимулируют своим примером других.

Четвертый год работаю по этой системе: именно с этого поля и именно этим людям, рассчитывая из цены реализации. Премировать просто хороших работников не имеет смысла, есть хорошие специалисты, не пьют ни курят, но и особо не работают. Премия из личных оценок необъективна. Как-то с бухгалтером после всех подсчетов проводили эксперимент – я не знал, что насчитано и кому, бухгалтер называла мне из списка фамилию, а я, исходя из сложившегося о работнике мнения, называл сумму премии, и оказалось, что мои предположения и расчеты по результату очень разнятся. Звучит фамилия, я говорю – ему 300 тысяч рублей, а по подсчету оказалось, что премии он заработал 500 тысяч рублей! За прошлый год этот механизатор, кстати, заработал 1 млн 450 тыс. рублей, но он с весны выехал в поле и пахал до поздней осени. Он не просто себе заработал, он всем заработал, 13% налогов заплатил, а я за него все положенное заплатил тоже в виде налогов, а это почти полмиллиона. Вот насколько от труда одного человека пополнились бюджеты и района, и области. А это возможности для развития и процветания.

Стараюсь максимально показать, что могут зарабатывать люди, хозяйство целиком и какие налоги мы можем платить. К сожалению, не все это понимают. В прошлом году мои работники заплатили 11 млн рублей подоходного налога. И хозяйство заплатило 60 млн рублей различных налогов. Я работаю открыто, показываю, что можно иметь с гектара, как можно работать и для себя и для людей. Жалуемся на государство, что больницы, школы, дороги не финансируются, а что мы даем, чтобы были на все это средства? Стараюсь на своем примере проявить в людях чувство ответственности за наше общее дело.

В 2006 году Владимир Иванович Коротких из рук Президента РФ подучил награду «ЗАСЛУЖЕННЫЙ РАБОТНИК СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ». В хозяйстве выстроен современный животноводческий комплекс, цех переработки. На средства Коротких отремонтированы: детский сад, клуб и ФАП в Фомино-Ногачевке, отреставрирована церковь в Дмитряшевке, восстанавливаются военные мемориалы, строится жилье для рабочих. И, к слову, в столовой-кафе принципиально не продается никакой алкоголь, барная стойка только для чая и кофе.

Людмила Черноносова

Большое дело начинается с малого

Так считают в Ассоциации микрокредитной компании «Центр поддержки предпринимательства Курской области»

Руководители агробизнеса знают, как дорога порой бывает даже небольшая финансовая поддержка в нелегких крестьянских делах. Особенно в пору становления, освоения новых производств, когда каждая копейка на счету, а начатое дело требует все новых и новых капиталовложений. Идти в банк? Но там вопрос предоставления кредита чаще всего быстро не решить, тем более, если нет у тебя в активе успешной кредитной истории. Да и процентные ставки по кредитам в условиях кризиса «кусаются», даже с учетом частичного погашения ставки рефинансирования за счет бюджета. В таких случаях поддержка Центра, оформляющего кредиты до 3 миллионов рублей под 5 процентов годовых с отсрочкой платежа на 3 месяца, как нельзя кстати. А порой, как показывает практика, это единственный выход поправить финансовое положение, или в экстренном порядке решить возникшие проблемы.

В. Золотарев

Фото с сайта http://fermer-hvalynsk.ru

Ягода-малина

ООО «Обоянский сад» – по праву считается одним из старейших действующих садоводческих предприятий не только в Курской области, но и в России. Биография сада насчитывает без малого сто лет. Многие деревья в саду плодоносят с конца 20-х годов прошлого века. Более 100 лучших сортов яблок выращивается здесь. Но главным своим богатством обоянские садоводы считают курскую антоновку – сорт, который славится своими вкусовыми качествами еще с середины прошлого века. Посадки курской антоновки занимают в хозяйстве около 200 гектаров, с которых ежегодно собирают рекордные урожаи. Зеленые сочные плоды неизменно занимают почетное место на прилавках самых именитых торговых павильонов и в столице, и в соседних областных центрах.

Но предприятие еще и крупнейший поставщик яблок для перерабатывающих предприятий. ООО «Обоянский сад» сотрудничает с такими лидерами сокового рынка, как «Лебедянский», «Спартак», «Прогресс», «Яблочный спас». Коллектив предпочитает продавать свою продукцию только на отечественный рынок, а не экспортировать за границу. Россияне должны знать неповторимый вкус курских яблок. В 2016 году ООО «Обоянский сад» стало победителем ежегодного областного конкурса «Лидер малого и среднего бизнеса Курской области» в номинации «Производство сельскохозяйственной продукции».

Более 20 лет возглавляет садовое хозяйство Вячеслав Золотарев – настоящий энтузиаст своего дела, для которого работа по сохранению того, что создано руками нескольких поколений обоянских садоводов, стала главным делом жизни. Но, как рачительный хозяин, генеральный директор заботится о развитии производства, стремится сделать его экономически эффективным, в полной мере использовать те ресурсы, которые хранит в себе уникальная плодородная почва этих мест. В последние годы много внимания уделяется диверсификации в работе предприятия. И это вполне отвечает требованиям областной программы перспективного развития АПК, в которой развитию садоводства уделено немало внимания. Яблоневые сады дополняют посадки сливовых деревьев, которые также в местных условиях дают высокие урожаи. Успешно развивается и принципиально новое направление в работе – выращивание ягодных культур. Теперь ООО «Обоянский сад» славится не только своими яблоками, но и малиной, клубникой. Летом – это самый ходовой товар не только в Курской, но и соседних областях. И очень важная статья доходов общества. Сегодня клубничные плантации в ООО «Обоянский сад» занимают уже более 7 гектаров. И это предмет особой гордости коллектива.

Выращивание ягод дело не только высокодоходное, но и весьма затратное. Особенно на начальной стадии. Ведь получение высоких урожаев – это не только плодородные ресурсы земли, но,

прежде всего, высокие, современные технологии. И, конечно же, новая техника, оборудование, расходные материалы. А также, определенная доля риска, присущая любому начинанию. Куда было обратиться за поддержкой? Для Вячеслава Золотарева этот вопрос не стоял. В своих новаторских проектах он всегда рассчитывал на поддержку областной администрации.

– Все, что удалось посадить и вырастить, – приобретено с помощью микрозаймов, взятых в Центре поддержки предпринимательства Курской области, сотрудничество с которым продолжается более 5 лет, – утверждает генеральный директор ООО «Обоянский сад». – Это «отдушина» для мелкого и среднего предпринимателя. Собрал минимум документов и получил. Если раньше минимальный кредит был 1 миллион рублей, то сейчас возрос до 3-х, а для сельхозпроизводителя – под 5 процентов. Мы нигде такой кредит не получим на столь выгодных условиях.

«Обаяшка» – бренд Обояни

В районе, где садоводство и овощеводство во многом определяют его социально-экономическое развитие, особое внимание уделяют тому, чтобы большая часть собираемого в садах и на плантациях урожая перерабатывалась на месте. С одной стороны, это позволяет до минимума свести потери при транспортировке и хранении, с другой – обеспечивает производителям гарантированный сбыт продукции, а значит, и быстрый оборот вложенных в ее производство средств. Кстати, в регионе развитию собственной перерабатывающей базы уделяется особое внимание. Регион должен поставлять на рынок страны не только сырье, а готовую продукцию – это принципиальная позиция областного руководства. Производитель должен быть уверен в завтрашнем дне, работать на перспективу.

Обоянский консервный завод является прекрасным примером тому, как на наследии советской эпохи под профессиональным руководством и помощью со стороны региональных и федеральных властей можно построить за довольно короткий срок успешный, развивающийся бизнес. За последние десять лет после модернизации производства, внедрения современных технологий, специалисты предприятия при умелом руководстве вернули заводу былую успешность.

Сегодня «Обояшка» один из самых узнаваемых курских брендов. Яблочное пюре и повидло этой марки давно завоевало вкусы самих курян и взыскательных потребителей Центрального Черноземья, Сибири и Дальнего Востока, а также соседних государств – Белоруссии и Казахстана. Предприятие малого бизнеса в Обояни дает местным жителям более 100 рабочих мест, а региону – возможность полностью отказаться от импортных аналогов данной продукции.

Для переработки на Обоянский консервный завод садоводы района поставляют курские яблоки. Они составляют до 90 процентов сырья, ведь по качеству они одни из лучших в России. Пюре и повидло на обоянском заводе выпускают, сохранив традиционные советские рецептуры. В рецептуре только фрукты, овощи и натуральные специи, предусмотренные ГОСТом. За качеством выпускаемой продукции следит собственная лаборатория.

Натуральность, качественные свойства выпускаемого продукта превосходят свои аналоги, что неоднократно подтверждалось независимыми дегустационными комиссиями. Даже вода, используемая в производстве, добывается из собственной скважины и проходит специальную очистку, позволяющую сохранить ее вкусовые качества. Специалисты предприятия контролируют и подготовку сырья, выезжают к поставщикам, осуществляют санитарный и технологический контроль непосредственно на их заготовительных базах.

А.В. Климов

Кроме яблок, на обоянском заводе перерабатывают кабачки, тыкву, морковь и помидоры, из которых делают пасту, аджику и соусы.

Каждый год ООО «Обоянский консервный завод» принимает участие в выставках, смотрах и различных конкурсах, в которых неизменно выходит победителем. И в этом большую роль играет поддержка областного комитета АПК и комитета потребительского рынка, развития малого предпринимательства и лицензирования Курской области. Обоянский консервный завод – один из давних и надежных партнеров Центра поддержки предпринимательства Курской области. Ведь возродить производство было не просто. Провести модернизацию на заводе помогла государственная поддержка.

– Вначале мы пользовались субсидиями по погашению процентов по кредитам, – рассказывает Андрей Климов, генеральный директор Обоянского консервного завода. – Теперь берем в Центре поддержки предпринимательства микрозаймы, необходимые для пополнения оборотных средств. Очень удобный и быстрый вид кредитования. Да и проценты невысокие. Кроме того, есть возможность досрочного погашения кредитов. Банки на это идут неохотно.

Не простая рыбка – золотая

Санкции, введенные Западом против России, послужили мощным стимулом для создания многих инновационных

Продукция консервного завода

технологий в отечественном агропромышленном комплексе. Курская область – не исключение. Не первый год в Медвенском районе работает уникальное производство ООО «Панинское», занимающееся разведением и промышленным выращиванием египетской рыбы кармут. Уроженец Нила прекрасно прижился на курской земле, хотя размножается и растет не в природе, а в огромных аквариумах специальной фермы.

Прежде кармут попадал на российские прилавки исключительно благодаря импортным поставкам. Теперь, благодаря запрету на поставки из-за рубежа, получил постоянную российскую «прописку». Мясо рыбы-иностранки очень вкусно и полезно. Оно гипоаллергенно, в нем много омега-3 полиненасыщенных жирных кислот, по вкусу – напоминает мясо и незаменимо по качеству для детей и людей, страдающих сахарным диабетом.

Но, по признанию хозяина фермы Владимира Малышева, успешного курского бизнесмена, выращивать кармута – дело весьма хлопотное. И не только потому, что теплолюбивый хищник нуждается в специально подогретой до 27 градусов и идеально чистой воде. Это довольно затратно из-за постоянно растущих цен на энергоносители. Кроме того, в неволе их кормят специальным комбикормом: рыбная мука, зерновая добавка, витамины. Заграничный корм из-за санкций стал недоступен, а отечественный не отвечает запросам ни по цене, ни по качеству.

Предпринимателям пришлось задуматься, как самим производить питательные гранулы. Поиск инновационного решения потребовал немало времени. Тем более что разведение кармута для хозяина ООО «Панинское» скорее хобби – Владимир Малышев специалист в другой области. До всего приходилось доходить методом проб и ошибок. И все же оптимальный выход был найден. Пригодился западный опыт внедрения безотходных технологий. Как только на предприятии запустили линию предпродажной переработки и вакуумной упаковки рыбы, все отходы переработки на специальном оборудовании перемалываются в фарш. Он то и служит основой будущего комбикорма. Такая технология решает сразу две проблемы: создание собственной кормовой базы и утилизацию отходов переработки. Чем не инновация?

И этим тоже занимаются в Центре поддержки предпринимательства, на базе которого действует региональное представительство Фонда содействия инновациям. Став победителем конкурса «СТАРТ» Фонда, предприятие Малышева уже получило федеральный грант в размере 2 миллионов рублей и сейчас осваивает разведение австралийских голубых раков. Рассчитывают здесь и на развитие сотрудничества с Центром в части получения льготных микрокредитов на развитие инновационных технологий.

Приведенные примеры – только малая толика той большой работы, которая проводится Курской областной администрацией и губернаторской командой в части финансовой поддержки всего нового и эффективного в самых различных направлениях развития сельскохозяйственного производства региона. И динамика роста объемов этой поддержки хорошо иллюстрируется результатами работы Ассоциации микрокредитной компании «Центр поддержки предпринимательства Курской области», через который адресно идет эта поддержка из областной и федеральной казны к производителям. Если в 2010 году Центром было выдано 8 микрозаймов на сумму около 2 миллионов рублей, то в минувшем 2016 году число таких займов выросло до 133, а их сумма в рублевом выражении приблизилась к отметке 200 миллионов. Кроме того, Центром выдано 33 поручительства на сумму около 100 миллионов рублей на получение кредитов в банках региона.

Дорога ложка к обеду

Ассоциация микрокредитная компания «Центр поддержки предпринимательства Курской области» была создана в 2006 году по инициативе комитета потребительского рынка, развития малого предпринимательства и лицензирования Курской области. Ассоциация осуществляет деятельность по оказанию финансовых, информационно-консультационных и обучающих услуг субъектам малого и среднего предпринимательства, участвует в реализации федеральных и региональных программ развития малого бизнеса и поддержки инновационного предпринимательства.

– С первых дней создания сотрудничество с крестьянскими хозяйствами и переработчиками сельхозпродукции самой различной формы собственности было для нас приоритетным направлением работы, – рассказывает руководитель Ассоциации Ольга Ильинова. – Да и как иначе? Область аграрная. АПК – локомотив экономики. Особенно сейчас, когда отрасль переживает пору небывалого подъема.

И в выстраивании доверительных партнерских отношений с аграриями для нас есть несколько первоочередных акцентов. Первое – предоставление микрозаймов. Если раньше сумма таких кредитов не превышала 1 миллион рублей, то сейчас мы подняли планку до 3 миллионов с

О. В. Ильинова

отсрочкой платежа на три месяца с учетом сезонности в работе сельхозпредприятий. И объемы такого кредитования растут с каждым годом. Выгодны наши кредиты для крестьян по следующим параметрам: ставка по ним не превышает, как правило, 5 процентов годовых, мы приветствуем досрочное погашение кредита и, самое главное, в качестве залога принимаем земельные наделы, имеющиеся в собственности хозяйств. Конечно, мы стараемся быть в курсе финансовой деятельности наших партнеров, осуществляем мониторинг производства на их предприятиях.

Вторая важная составляющая нашей работы – поручительство. Часто бывает, что представляемая фермерами в банк залоговая база не покрывает сумму требуемого кредита, необходимого для приобретения новой техники, оборудования, расходных материалов, пополнения оборотных средств. Но мы знаем уровень доходности того или иного хозяйства. В этом случае государство в нашем лице выступает поручителем. На базе Ассоциации действует Гарантийный фонд Курской области. Финансовые учреждения охотно работают с нами по данному продукту – у нас заключены соглашения с банками-партнерами. В регионе программа пользуется успехом.

В третьих, большое внимание уделяем обучению. Не секрет, что большинство фермеров, досконально знают землю и умеют на ней работать, но сегодня у них есть потребность в новых знаниях. Особенно, если начинаешь новое дело. Сегодня надо быть на шаг впереди своих конкурентов, и здесь без знаний, без владения актуальной информацией не обойтись. Поэтому так востребованы обучающие курсы, организуемые Центром. Это цикл семинаров по основам предпринимательской деятельности, менеджменту и маркетингу, бухучету и кадровому делопроизводству. Но мы понимаем, что крестьяне, как правило, люди занятые. Работа в поле, на ферме требует полной самоотдачи. Поэтому используем в обучении возможности интернета, современных средств связи, заочные формы обучения.

Тот факт, что число наших постоянных партнеров на селе растет с каждым годом, свидетельствует о том, что мы делаем нужное дело. В нашей помощи нуждаются, а значит, Центр поддержки предпринимательства реально участвует в реализации губернаторской программы развития села.

Вячеслав Айвазов

> “ Приведенные примеры – только малая толика той большой работы, которая проводится Курской областной администрацией и губернаторской командой в части финансовой поддержки всего нового и эффективного в самых различных направлениях развития сельскохозяйственного производства региона. И динамика роста объемов этой поддержки хорошо иллюстрируется результатами работы Ассоциации микрокредитной компании «Центр поддержки предпринимательства Курской области», через который конкретно и адресно идет эта поддержка из областной и федеральной казны к производителям.

Помощь не словами, а делом

Генеральный директор ООО «Коровяковка-Агро плюс» Владимир Еременко:

– В Курской области при поддержке губернатора Александра Михайлова не на словах, а на деле осуществляется государственная финансовая поддержка малого и среднего бизнеса.

В течение 7 лет наших два Общества – ООО «Коровяковка-Агро плюс» и ООО «Тетькинозерно», которые занимаются выращиванием зерновых сельскохозяйственных культур и оказывают услуги по хранению зерна, неоднократно обращались в комитет потребительского рынка, развития малого предпринимательства и лицензирования Курской области с просьбой о финансовой поддержке. Как начинающие предприниматели мы получили субсидию в размере 300 тыс. рублей на компенсацию затрат на приобретение техники.

Затем мы обращались в Центр поддержки предпринимательства, получили микрозаймы под льготную процентную ставку. В 2015 году – краткосрочные займы по 1 миллиону рублей на каждое Общество на пополнение оборотных активов. В 2016 году по заявке нам были предоставлены долгосрочные займы под 5 процентов годовых по 3 миллиона рублей на каждую организацию для приобретения основных средств: трактора «Беларус», плуга отвального «Лемкен», дисковых борон, автомобильных электронных весов, нового лабораторного оборудования.

В адрес работников Центра, директора Ольги Ильиновой – только слова благодарности за профессионализм, оперативность при получении займов. Как только подавалась заявка и пакет необходимых документов, в кратчайшие сроки специалисты выезжали к нам на место, делали оценку финансового состояния, анализ бухгалтерской отчетности и в течение 10 дней принимали решение. Оформление микрозаймов занимало не более 14 дней. Хотелось бы в такие сроки и по таким процентным ставкам получать кредиты и в банках нашего региона.

Генеральный директор ООО «Эколайн» Марина Бородкина:

– Высокий профессионализм, внимание к нуждам предпринимателей – вот что отличает работу Центра поддержки предпринимательства. Микрозаймы для малого бизнеса, как вид государственной финансовой поддержки, – это надежный способ развивать или поддерживать малый бизнес. Полученные в Центре микрозаймы под льготные проценты помогли нашей компании занять свою нишу на рынке и обрести уверенность в будущем.

Генеральный директор ООО «Здоровое питание» Тамара Иванова:

– Искренняя благодарность Ассоциации за активную поддержку в реализации проектов нашего предприятия. Благодаря программе микрофинансирования мы имеем возможность развивать свою производственную базу, приобретать современное оборудование. Наша пекарня не смогла бы расширить ассортимент продукции, стать популярной у железногорцев и выйти на самоокупаемость без тех форм государственной поддержки, которые обеспечивают малому бизнесу в регионе.

Фермеры Черноземья о наболевшем...

Каждый журнал «ФЕРМЕР» создается только на основании пожеланий наших читателей – собственников и руководителей предприятий АПК. Поэтому, начиная новый проект – журнал «ФЕРМЕР. Черноземье», первым делом мы обратились к Вам – труженикам земли, чтобы Вы сами определили тематику будущих публикаций.

За 5 лет работы у нас сформировался большой коллектив авторов-экспертов по самым разным вопросам, и мы даем Вам обещание, что в последующих номерах Вы найдете ответы на интересующие вопросы или честное и открытое изложение фактов, которое не смогут игнорировать, отвечающие за происходящее, должностные лица.

В каждом номере мы будем спрашивать Вас о самых насущных проблемах и вместе искать их решение. Вы можете сами обращаться в редакцию по телефону: +7 (8442) 52-10-12 и задавать интересующие вопросы. Сегодня наш вопрос звучал так:

Какие проблемы в сельском хозяйстве Вашего региона для Вас наиболее значимые, и на какие вопросы Вы бы хотели получить ответы на страницах нашего журнала?

Владимир Петрович Чеканов, Курская область, Беловский район:

– Самая важная проблема – низкие закупочные цены на зерновые. Работаем в ноль, о прибыли говорить не приходится. Даже при самых низких ценах не можем реализовать весь урожай. Не берут пшеницу, не берут гречиху. Заводы стоят, не принимают продукцию. Рассчитывал к весне реализовать весь урожай и на эти средства начать посевные работы.

Приходится корректировать планы. Купил удобрения на 142 тысячи рублей. Оказалось, перевел деньги мошенникам, работающим от имени известной крупной компании. Обратился в полицию, но результата никакого не получил, говорят Вы сами попали на «лохотрон», Ваши проблемы. Вот и вопрос: известен счет, на который перевел, а счет по документам только открывают, известен телефон, неужели нельзя установить лицо, открывшее счет и получившее мои деньги? Я не первый, кто пострадал, я плачу налоги, в том числе и на содержание правоохранительных органов, а защиты и помощи в трудную минуту не получаю. «Ведется следствие» – весь ответ. И так не только с удобрениями, запчасти уже не знаем где покупать, что дешевые, что дорогие – можно взять брак и «левак». Хотелось бы получить информацию, где и как покупать удобрения и запчасти без риска нарваться на мошенников и некачественную продукцию.

Александр Николаевич Бабин, Курская область, Большесолдатовский район:

– Прошу обратить внимание на ситуацию с самым главным инструментом фермера – землей. То, что происходит сейчас, иначе, как беспределом, назвать нельзя. Участились рейдерские захваты фермерских земель, забирают землю, выставляют охрану, хотя у фермеров на руках все документы. Но захватчики утверждают, что теперь эти земли их, все наши обращения остаются без ответа, несмотря на то, что мы предоставляем и все необходимые документы, фото- и видеосъемки происшествий. Хотелось бы, чтобы этот вопрос широко осветили в средствах массовой информации, чтобы ответственные органы обратили внимание на эту проблему, и она решалась законным путем, а не с применением бандитских технологий.

Владимир Эдуардович Гай, Курская область, Касторенский район:

– Пожаловаться на что-то конкретное не могу. Сейчас работать проще и удобней. Информация о новинках техники, сельхозхимии, селекции приходит оперативно. Есть хорошие специалисты по правовым вопросам. Но вот чтобы хотелось знать, так это прогнозы по рынку сельхозпродукции на следующий год. В связи с тем, что у меня осталась часть урожая пшеницы нереализованной, а часть реализовал по низкой цене, так как произвели пшеницы много, закупщики предлагали уровень пяти-семилетней давности. Поэтому, перед началом посевной, хотелось бы ознакомиться с мнением специалистов, какой продукт будет востребован на рынке, какие цены предложат за тот или иной вид продукции, что предлагается в избытке, а чего требуется больше, и может быть, успеть сменить какую–то культуру в хозяйстве на более перспективную.

Юрий Владимирович Горлов, Воронежская область, Грибановский район:

– Работаем, опыта уже много, многие проблемы трудностей не представляют. Но вот в районе у нас нет лаборатории, чтобы провести полный качественный анализ земли. В соседних районах тоже нет, приходится возить землю на анализ в Воронеж, это не всегда удается. Обычно передаем пробы с оказией – кто-то один собирается по делам в Воронеж, просим, чтобы помог отвезти. Это не всегда получается, поэтому в основном начинаем работать на свой страх и риск, основываясь на каких-то прежних показателях, а какая земля на самом деле и что ей нужно – остается неизвестным. Вносим удобрения, а может, не надо их вносить, а обратить внимание на что-то другое. Ведь от этого зависит и урожайность, и общий результат нашего труда. Хотелось бы, чтобы в районах были лаборатории, которые помогали бы фермерам мониторить состояние земли и грамотно подходить к внесению нужных удобрений.

Николай Иванович Пшеничный, Воронежская область, Новохоперский район:

– Меня не устраивает ценовая политика. Понимаю, что сейчас рынок и свободная торговля, но считаю, что государственное регулирование цен на сельскохозяйственную продукцию должно быть. Сейчас на пути продукции от фермера до конечного потребителя стоят 4–5, а то и больше перекупщиков. Это очень негативно сказывается на всем – потребитель получает продукцию с наценкой в несколько раз больше, чем, если бы лишние перекупщики в цепочке отсутствовали. Опять же зарабатывает не фермер, а структуры и люди, не имеющие к сельскому труду никакого отношения. Хлеб произвели, хлеба много, но и фермер без денег, и покупатель с дорогим хлебом. Государство должно отрегулировать эту систему и исключить лишних из цепочки, чтобы и фермер зарабатывал, и покупатель имел недорогую продукцию. А в остальном работаем хорошо, самый болезненный вопрос – цены.

Андрей Юрьевич Цветков, Воронежская область, Терновский район:

– Остановите чиновничий беспредел в Терновском районе. Уже невозможно жить и работать на земле. Уже многие месяцы боремся, но власти нас слышать не хотят. Проблему нашего района неоднократно освещали и региональные СМИ, и федеральные телеканалы, но, как говорится, с гуся вода. Сейчас готовим еще один митинг, будем добиваться справедливости.

Александр Сергеевич Волков, Тамбовская область, Жердевский район:

– Передаю пламенный привет чиновникам от фермеров Тамбовщины. В январе нам пообещали льготный пятипроцентный кредит, провели селекторное совещание в районе, поторопили со сбором документов. Мы все оперативно оформили и стали ждать. Но ничего не получили, более того, на исходе уже третий месяц ожидания, результата никакого – ни отрицательного, ни положительного.

Уже началась посевная. Упущено время – из–за оформления льготного кредита, я упустил возможность получить обычный кредит, как все пошедшие годы. Итог – к посевной пришлось готовиться, занимая денег у знакомых, искать возможности, где только можно. Все льготные кредиты получили крупные агрохолдинги, а мы до сих пор ждем. Если и дождемся – зачем нам кредит в мае–июне? Вот честно, когда государство обещает что–то хорошее, на деле это оборачивается еще большими проблемами. Говорят, документы зависли на рассмотрении в Москве, но только почему–то у больших предприятий документы не зависают, а простые фермеры до сих пор ждут.

Наиль Давлетович Сайфутдинов, Тамбовская область, Моршанский район:

– Фермерством начинал заниматься мой дядя. Вся семья помогала, рабочих рук хватало. Когда хозяйство разрослось и поменяло форму собственности с КФХ на ООО, возникла проблема с кадрами. Самостоятельно уже не справлялись – обработать столько земли без наемных работников невозможно. И если на сопутствующее производство, небольшое молочное стадо КРС, мы нашли персонал, то квалифицированных, и главное, ответственных механизаторов, найти не можем. Местные профессионалы уже на пенсии, молодежи нет. Приезжие гастарбайтеры не обладают нужными навыками, выполняют простые работы, не требующие специальных знаний. Зарплаты предлагаем хорошие, но каждый год все одно и то же – вакансии остаются не занятыми. Вопрос – есть ли сейчас учебные заведения или курсы, где готовят специалистов для сельского хозяйства, и где поместить приглашение на работу, чтобы его увидели желающие работать и приехали к нам, хотя бы на сезонные работы. Жилье временное предоставим.

Сергей Владимирович Кисленко, Липецкая область, Елецкий район:

– В регионе очень развито кооперативное движение. Мы получаем хорошую поддержку и на федеральном, и на региональном уровне. Участвуем во многих программах господдержки. Это помогает приобретать технику, оборудование. Но, что касается реализации урожая и продукции, тут возникают сложности. Собственными силами мы не можем переработать выращенный урожай, а рынка сбыта нет. Заготовителей, консервных производств очень мало. Чтобы не нести затраты на хранение урожая, приходится отдавать его за цену ниже себестоимости. Хотелось бы, чтобы в вопросе закупок и переработки все–таки произошел рывок, и труды наших фермеров не пропадали зря, а весь выращенный урожай перерабатывался и доходил до потребителей.

Ирина Викторовна Коростина, Липецкая область, Чаплыгинский район:

– Мы с мужем пенсионеры, но у нас большое личное подсобное хозяйство, 10 голов молочного скота, бычки на откорме, птица и пасека. Ранее, когда дети жили с нами, все шло на прокорм семьи. Сейчас сыновья разъехались, далеко, продукты не передашь. Излишки продукции реализуем соседям. На эти средства закупаем корма, проводим ветеринарное обслуживание. Земли нет, только 70 соток придомового участка. Глава поселения настаивает, чтобы мы оформили статус КФХ или же сократили поголовье до двух коров, десяток кур и пары ульев, иначе он заявит о незаконном предпринимательстве. Хотелось бы получить консультацию юриста по этому поводу, и консультацию экономиста – насколько целесообразно в нашем возрасте и при таких объемах хозяйства оформлять КФХ.

Сергей Сергеевич Садчиков, Липецкая область, Липецкий район:

– Бывает, запустят интересную программу господдержки, но ненадолго. Вроде появляются возможности поучаствовать, а уже опоздал. Хотелось бы, чтобы хорошие нужные программы были не разовыми, а постоянными. Например, софинансирование капитального строительства зданий сельскохозяйственного назначения. И не только для КФХ, но и для других форм собственности.

Владимир Абрамович Пеннер, Белгородская область, Белгород:

– Я юрист, представляю интересы нескольких мелких сельхозпроизводителей. Для меня это направление новое, но я уже столкнулся с несовершенством законодательства в сфере сельского хозяйства, и ужасной волокитой в рассмотрении дел, так как юристы не всегда могут правильно трактовать тот или иной правовой акт, и решение по делу иногда зависит не от буквы закона, а от убедительности сторон. Хотелось бы видеть на страницах журнала не только консультации юристов, но и мониторинг дел с обоснованием вынесенного решения.

Василий Петрович Гнищенко, Белгородская область, Шебекинский район:

– Несколько лет назад, после почти двадцати лет труда на земле, я прекратил занятие фермерством. Занимался растениеводством, выращивал зерновые. Работал, можно сказать, ради работы. Пашешь, пашешь, а потом за копейки отдаешь урожай перекупщикам, а они умеют пробивать нужные им цены. Потом смотришь на цену муки, и понимаешь, кто на твоем труде разжился. Как посевная, так кредиты берешь, осенью все раздал, и нет ничего самому. В молодости я успел поработать на вредном производстве, поэтому как подоспел срок льготной пенсии, бросил фермерство. Устроился на работу в охрану. По доходам получается не намного меньше, но нервы и здоровье в порядке. Жаль молодых фермеров, которые пашут, а зарабатывают другие. Молодым деваться некуда, до пенсии далеко.

Людмила Черноносова

Пятипроцентный кредит недоверия

«Все животные равны, но некоторые более равны, чем другие»

Джордж Оруэлл «Скотный двор»

Аграрии продолжают возмущаться по поводу того, как федеральный минсельхоз «прокатил» их с получением льготного пятипроцентного кредита.

С воплем негодования, и это не преувеличение для красного словца, в редакцию нашего журнала обратился и глава крестьянского хозяйства Геннадий Андреевич Дубоносов из Новониколаевского района. Старейший фермер не только нашего региона, но и страны, с возмущением рассказал, сколько сил и времени потратил он, чтобы подать заявку в Россельхозбанк на получение такого нужного его хозяйству кредита. И потратил впустую. Эх, жалко, что не слышали его в этот момент премьер-министр Дмитрий Медведев и глава федерального Минсельхоза Александр Ткачев, которые, собственно, в прошлом году на всю страну и заявили о том, что аграрии получат долгожданный дешевый кредит. Впрочем… Впрочем опытные политики нашлись бы, как выкрутиться из этой ситуации. Им не привыкать раздавать маловыполнимые обещания. А нам не привыкать, что власть в очередной раз не сдержала своего слова. Хотя, в данном случае обиднее не то, что не дали вовсе, а то, что дали только избранным, обойдя рядовых малоземельных хлебопашцев.

Крик фермерской души

Геннадий Андреевич Дубоносов недавно отметил свое 78-летие. Давно пора бы сидеть на пенсии и нянчить правнуков, но со счетов он сам себя списывать не собирается.

– Для меня это дело принципа. Я стал одним из первых фермеров в стране в 1990 году, когда движение только-только начиналось, и пока есть силы, буду работать. Много чего пережил за эти годы и в сегодняшние кризисные времена не сдавался, рассчитывал, как всегда, на себя. Но когда услышал с высоких трибун о том, что можно будет взять кредит в Россельхозбанке всего под 5%, от счастья чуть не прослезился. Да этой ж, считай, манна небесная! Вот, думаю, самое время комбайн новый прикупить, а то старые «Нива» с «Енисеем» совсем рассыпаются. Прямо крылья за спиной выросли. Начал собирать документы, чтобы заявку подать. Три месяца собирал. Сколько времени потратил, сколько бумаги, сколько бензина прокатал, пока в соседний Урюпинск мотался в ближайшее отделение Россельхозбанка. Но зубы сжал, ради нового комбайна терплю. Тем более что дело, хоть и со скрипом, но движется. На уровне районного отделения банка заявку мою одобрили, на уровне областного тоже. Время к весне идет, чего, думаю, тянуть, и внес предоплату за комбайн. Почти миллион рублей отвалил. Для моего хозяйства, в котором пашни меньше 900 га, деньги большие. Но скорый льготный кредит душу греет, никакого подвоха не чую.

И тут, как копытом под дых. Приходит ответ из федерального Минсельхоза, мол, извиняйте, Геннадий Андреевич, но не вписывается ваша заявка в кредитные лимиты. И только тут до меня дошло, что ведь говорили же мне про них. Но как-то обтекаемо все. При этом заявку утверждают, наверх пропускают. Как тут подвох учуешь?

Бросился я узнавать, как же так, а мне в ответ – не та форма собственности у вас. Это официально. А не официально мне и так все стало понятно, когда я узнал, кто же все-таки кредита добился. Вон этот список висит на сайте Россельхозбанка. Сплошь холдинги и крупные предприятия. Лично я там только одного мелкого фермера нашел. И в нашем районе, насколько я знаю, ни одно фермерское хозяйство кредита не получило.

Слава Богу, мы люди закаленные в таких вопросах. Рукавом утерлись и пошли дальше. Мне надо было решать, на какие такие средства комбайн выкупать теперь. Не пропадать же авансу.

Г. А. Дубоносов

> Тем, кто сегодня не получил пятипроцентный кредит и искренне возмущен, хотелось бы настоятельно посоветовать прочесть повесть «Скотный двор». Так, на всякий случай, чтобы потом, когда власть, возможно, опять не сдержит свое слово, не сильно этому удивляться.

Пошел опять в Россельхозбанк оформлять обычный кредит под 14%. Хоть этот дали быстро. Комбайн я куплю и не разорюсь, конечно, но обида осталась.

Обида не только за себя, а за все наше многострадальное крестьянство. Да сколько же нас, простых фермеров, далеких от власти и высоких кабинетов, будут дурить?! Я был и в Европе, и в Америке и везде фермеров государство, за малым, на руках не носит. Тот же кредит там взять для крестьянина проще простого. Написал заявление, а банк за тебя все документы соберет. И кредит-то, по нашим меркам, под смешные проценты дается, там и 5%, которых мы так добивались, посчитали бы грабежом и устроили забастовку. А уж если бы прямо вот так, раздали деньги только особо приближенным, то, наверное, до революции бы дело дошло. У нас народ, получается, приручeнный, терпеливый.

Майские тезисы Дубоносова

– У нас власть столько сейчас говорит об импортозамещении, о необходимости поддержки отечественного производителя и при этом практически ничего для этой поддержки не делает. По крайней мере, мы – рядовые аграрии, ее не чувствуем, – продолжает Геннадий Андреевич. Но ведь чтобы мы заработали в полную силу, и страна забыла об импорте сельхозпродукции, нужна полномасштабная перестройка системы господдержки сельхозпредприятий.

Прежде всего, необходимо установить льготные цены на ГСМ для аграриев. Или хотя бы вернуть погектарную дотацию на дизтопливо, которая выплачивалась раньше.

Нужно сформировать систему государственного регулирования цен на сельхозпродукцию и ввести ее напрямую в госзакупку. Крестьяне должны перестать зависеть от перекупщиков и картельных сговоров экспортеров.

Срочно требуется вернуть программу утилизации старой сельхозтехники. Это позволит мелким фермерам не только обновить свой парк сельхозмашин, но и загрузит отечественные предприятия машиностроения.

Не лишним будет ввести прогрессивный налог на землю. Почему малые сельхозпредприятия и холдинги платят по одинаковой ставке?

И кредиты, конечно же, должны быть дешевыми и доступными для всех без исключения в максимально упрощенной форме.

Вот тогда крестьяне смогут нормально жить, а не выживать, как теперь. Ведь такие малые семейные хозяйства, как мое, больше заботятся о земле, чем пришлые инвесторы, потому что у нас, кроме нее, ничего больше нет. И отношение к рабочим в таких хозяйствах совсем иное. Например, у меня механизаторы каждый год в санаторий ездят, за счет хозяйства машины легковые получают. В каком холдинге такое увидишь? Но господдержку получают в первую очередь они, а не такие хозяйства, как мое. Почему?

Назад в СССР?

Хм, действительно, почему? Зададимся теперь уже мы этим вопросом. И ответ долго искать не придется. Потому что собирает хозяйство Геннадия Андреевича, по его же словам, всего тысячу тонн зерна в год. За все время своего фермерства намолотил он, примерно, 25000 тонн, то есть столько, сколько холдинг средней руки получает за один сезон. А государство у нас еще с советских времен не любит возиться с мелким производством. Хлопотное это дело для бюрократии. Да и сам Геннадий Андреевич это лучше нас знает. За прожитые им годы каких только кампанейщин в сельском хозяйстве он не перевидал и не пережил. В 50-е годы прошлого века при Хрущеве началась кампания по укрупнению колхозов и ликвидации неперспективных деревень и сел, а при «дорогом» Леониде Ильиче ее продолжили. Власть, которая и тогда была страшно далека от народа, не хотела, а, скорее всего, не могла выстроить систему, в которой бы сбалансировано работали крупные и малые сельхозпредприятия. Поэтому гигантизм расцвел махровым цветом во всех отраслях. Если колхоз, так за десяток тысяч гектаров, если мясо– или молокозавод, так чтоб на несколько регионов сразу мощностей хватило. И именно их руководители входили в бюро горкомов и обкомов партии, что позволяло им выбивать для своих предприятий дефицитные лимиты на технику, оборудование, комбикорма. Знакомая ситуация? Не правда ли? Так что ничего нового у нас не происходит, система работает в заданном десятилетия назад режиме. Вопрос только, как работает?

О дефиците продуктов в СССР знают все, кто застал то время в сознательном возрасте. И мало того, что их не хватало в городе, на селе их было еще меньше, а стоили они, вот парадокс-то, дороже, чем в городе. Потому что село производило только сырье. Вся переработка находилась в городах. Лишь в конце 80-х начались робкие попытки разворачивать миницеха по переработке непосредственно в хозяйствах. Но лихие 90-е перейти на новые рельсы не дали. Государству, то есть власти, проще было открыть ворота импортной продукции, чем реформировать свое сельское хозяйство, которое, не стесняясь, окрестили «черной дырой» экономики. Судя по тому, как у нас реализуются аграрные программы, отношение к селу в лучшую сторону сильно не изменилось.

Взять хотя бы нацпроект «Развитие АПК», стартовавший, для тех, кто забыл, в 2005 году. Именно тогда государство учредило Россельхозбанк и пообещало дешевые долгие кредиты крестьянам. В то время 14% годовых, да еще с возможностью их компенсации в размере ставки рефинансирования, казались просто сказкой. Правда, никто не понял, почему же сразу не выдавать кредит за минусом этой самой ставки и не морочить никому голову. Власть объяснила, что таким образом собирается контролировать целевое использование средств и заставить крестьян вести бухгалтерию и отчетность по «белому». Хорошо, забота о казне – дело нужное. Но почему тогда сбор документов на компенсацию банковских процентов сразу же превратился в хождение по мукам? Особенно для мелких фермеров, у которых в штате не оказалось специалистов, которые могли бы этим заниматься, а у самих аграриев на это не было времени. Тут или поле паши, или бумажки бегай в банк сдавай. Впрочем, мучения длились не долго. Вскоре государство спихнуло обязанность компенсировать кредитные ставки на регионы, а у тех на это не всегда находились средства. Теперь, когда на дворе кризис их нет и подавно.

Тот же нацпроект предусматривал систему компенсаций при покупке сельхозтехники, не важно, бэушной

> И тут, как копытом под дых. Приходит ответ из федерального Минсельхоза, мол, извиняйте, Геннадий Андреевич, но не вписывается ваша заявка в кредитные лимиты. И только тут до меня дошло, что ведь говорили же мне про них. Но как-то обтекаемо все. При этом заявку утверждают, наверх пропускают. Как тут подвох учуешь?

или новой. Потом правила игры резко изменились, покупка старой сельхозтехники перестала подпадать под господдержку, причем распространялось это на уже купленные сельхозмашины. Лихо, правда? Это в юриспруденции закон обратной силы не имеет, а здесь – пожалуйста. Аграрии они таковские, стерпят. Кто пострадал от этого? Опять мелкий фермер, который менял свой совсем древний трактор на более свежий.

Увы, в такой стране мы живем. Еще Столыпин, которого сегодня без приставки Великий и не называют, не мог реформировать село без перекосов. Открыто делал ставку на «кулака», читай, крупное сельхозпредприятие, да еще с элементами ростовщичества к тому же.

Эпиграф, как эпилог

«Все животные равны, но некоторые более равны, чем другие». Этой крылатой сегодня фразой, так точно определяющей взаимоотношения в нашем обществе, мы обязаны английскому писателю – антиутописту Джорджу Оруэллу, кстати, стороннику социализма, но только не того, который строился в СССР. В 1943 году он написал на революцию 1917 года и последующие события в России сатирическую повесть-притчу «Скотный двор». В ней он изобразил эволюцию животных, изгнавших своего жестокого хозяина. Довольно быстро обитатели фермы прошли путь от безграничной свободы и всеобщего равенства к диктатуре свиньи по кличке Наполеон. И первоначальный лозунг «Все животные равны», начертанный на стене фермы в начале революции, через несколько лет был дополнен свиньями, полностью захватившими в повести власть, горьким и циничным продолжением. Чтобы оправдать свое право получать самое лучшее из общей кормушки.

Так что тем, кто сегодня не получил пятипроцентный кредит и искренне возмущен, хотелось бы настоятельно посоветовать прочесть эту повесть. Так, на всякий случай, чтобы потом, когда власть, возможно, опять не сдержит свое слово, не сильно этому удивляться.

Андрей Муравьев f

Продуктивность гибрида сахарной свеклы

На стерильной основе в зависимости от мест его репродуцирования

Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы (подпрограмма «Развитие подотрасли растениеводства, переработки и реализации продукции растениеводства») предполагает увеличение к 2020 г. производства сахарной свеклы – до 41 млн. тонн и сахара из сахарной свеклы – до 5,4 млн. тонн в качестве основных целевых индикаторов развития агропромышленного комплекса (АПК) страны. При этом одной из важнейших задач является модернизация материально-технической и технологической базы селекции и семеноводства: использование импортных семенных материалов не позволяет обеспечить продовольственную безопасность страны, в то время как существующие отечественные производственные сорта и гибриды сахарной свеклы не обладают требуемой продуктивностью.

Таким образом, важнейшее значение имеет создание и внедрение в производство высокопродуктивных гибридов раздельноплодной сахарной свеклы, характеризующихся не только технологичностью в фабричных посевах, но также имеющих высокую односемянность, хорошую выравненность плодов и всхожесть семян. В полной мере таким требованиям отвечают выращенные на основе использования технологии цитоплазматической мужской стерильности (ЦМС) гибриды сахарной свеклы, семеноводство которых еще не отработано в достаточной мере и требует дальнейшего совершенствования.

Основная цель наших исследований заключалась в изучении влияния экологических условий выращивания семян сахарной свеклы на их качество и продуктивные свойства в рамках научного обоснования и разработки эффективных способов и приемов семеноводства раздельноплодной сахарной свеклы.

Многочисленными исследованиями установлено, что условия выращивания материнских растений оказывают существенное влияние на свойства и признаки семян, что делает значимым выбор земельных участков [1] и технологий их выращивания [2, 3]. Однако эти изменения следует рассматривать как не связанную с изменением генотипа модификационную изменчивость, являющуюся следствием реакции организма на изменяющиеся условия жизни (при этом величина модификационных изменений лимитируется нормой реакции генотипа).

Реклама в журнале: +7-905-395-28-88

Проведенные в последнее время исследования по изучению влияния места репродукции семян на последующее поколение у сахарной свеклы свидетельствуют о том, что местное семеноводство не является фактором повышения продуктивности фабричной сахарной свеклы [5]. Это было подтверждено серией опытов, в рамках которых из одного и того же исходного материала в Англии, Бельгии, Венгрии, Голландии, Франции и Швеции были получены фабричные семена, которые высевались почти в большом числе пунктов репродукции (как в зонах достаточного, так и недостаточного увлажнения). При этом во многих случаях (поскольку изменение утилитарных признаков фабричной свеклы связано с качеством семян, определяемым агротехническими условиями их выращивания) максимальный сбор сахара и урожая корнеплодов давали репродукции не данного пункта, где проводились испытания, а других стран.

В наших исследованиях (2012-2014 гг.) изучались продуктивные свойства семян гибрида сахарной свеклы на стерильной основе, выращенные в условиях Краснодарского края и Центрально-Черноземной зоны (ЦЧЗ). Посевные качества семян определялись ежегодно согласно существующего ГОСТа Р 32066 – 2013 «Семена сахарной свеклы. Посевные качества. Общие технические условия». Лабораторный анализ семян, выращенных высадочным способом (ВС) в условиях ЦЧЗ и безвысадочным способом (БВС) в условиях Краснодарского края не выявили существенных различий по выполненности, чистоте, односемянности, массе 1000 плодов (табл. 1).

Наблюдения за динамикой появления всходов гибрида на стерильной основе свидетельствуют о том, что продолжительность периодов посев – единичные всходы, единичные – полные всходы зависят от сложившихся условий в весенний период (влажность почвы, температура, относительная влажность воздуха). И (хотя количество всходов на погонном метре было различным) процент взошедших растений от максимального их количества в каждом варианте по датам наблюдений был примерно равным (табл. 2).

Изучаемые способы и почвенно-климатические условия мест репродукции семян сахарной свеклы не оказали достоверного влияния на продуктивные свойства корнеплодов, а существующие различия по урожайности и сахаристости находятся в пределах ошибки опыта (табл. 3).

Таким образом, по результатам проведенных полевых опытов и лабораторных исследований можно сделать вывод о том, что семена гибрида сахарной свеклы на основе ЦМС, выращенные высадочным способом в условиях ЦЧЗ и безвысадочным способом в условиях Краснодарского края равноценны по своим посевным качествам, темпам роста и продуктивным свойствам, что может служить обоснованием инновационных проектов [4] по развитию централизованного производства семян.

Таблица 1. Влияние места и способа выращивания семян на их посевные качества

№ вар.	Способ	Регион выращивания	Посевная фракция, мм	Чистота, %	Односемянность, %	Выполненность, %	Масса 1000 плодов, г.
1	ВС	Воронежская обл.	4,5-5,5	99,5	90	99	15,7
2	ВС	Воронежская обл.	3,5-4,5	99,7	92	97	13,8
3	БВС	Краснодарский край	4,5-5,5	99,6	92	97	14,1
4	БВС	Краснодарский край	3,5-4,5	99,5	94	98	12,9

Таблица 2. Динамика появления всходов в зависимости от способов и места выращивания семян сахарной свеклы

Взошло растений на день от посева											
№	2012 г.			2013 г.				2014 г.			
	12	19	23	15	18	21	25	6	9	13	15
1	17,8/78	20,5/90	22,9/100	9,8/76	11,2/87	12,8/99	12,9/100	2,6/28	8,3/89	9,2/99	9,3/100
2	15,9/81	17,9/91	19,6/100	10,2/61	11,8/71	16,7/100	16,7/100	1,9/33	5,2/90	5,8/100	5,6/96
3	16,5/72	20,2/87	23,2/100	11,7/90	13,0/100	9,1/70	9,2/71	2,5/31	6,5/80	8,0/99	8,1/100
4	13,9/77	15,7/87	18,0/100	12,4/78	14,6/92	15,8/100	15,7/99	1,4/18	6,9/87	7,5/95	7,9/100

Таблица 3. Продуктивность гибрида сахарной свеклы на стерильной основе

№ вар.	Способ	Густота насаждений перед уборкой, тыс.шт./га	Урожайность, т/га	Сахаристость, %	Сбор сахара, т/га
1	ВС	102	33,2	18,6	6,18
2	ВС	102	32,8	18,2	5,97
3	БВС	104	33,2	18,5	6,14
4	БВС	107	33,7	18,4	6,20

Горячих А.С., доктор сельскохозяйственных наук, профессор, Всероссийский НИИ сахарной свеклы и сахара им. А.Л. Мазлумова,
Ломазов В.А., доктор физико-математических наук, профессор, Михайлова В.Л., ассистент,
Ступаков А.Г., доктор сельскохозяйственных наук, профессор, Белгородский государственный аграрный университет им. В.Я. Горина.
Работа выполнена при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта №16-29-12911 **f**

Литература

1. Бартенев И.И., Юров В.И., Лукьянова О.В. Развитие и совершенствование приемов производства гибридных семян // Сахарная свекла. 2007. №6.

2. Бартенев И.И., Юров В.И., Кислинский И.И., Нечаева О.М. Влияние площади питания на морфологические особенности семенных растений и посевные качества гибридных семян // Сахарная свекла. 2007. №10.

3. Куликова М.А., Ломазов В.А., Оганова И.Б. и др. Многокритериальная оценка и выбор земельных ресурсов агробизнес-проектов // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2013. №7.

4. Ломазов В.А., Петросов Д.А. Оценка региональных инновационных проектов в растениеводстве // В сб.: Проблемы и перспективы инновационного развития агроинженерии, энергоэффективности и IT-технологий: Материалы XVIII Международной научно-производственной конференции. 2014.

5. Мищенко В.М., Логвинов В.А., Логвинов А.В. и др. Теоретические и практические аспекты использования цитоплазматической мужской стерильности сахарной свеклы // Сахарная свекла. 2016. №1.

фото с сайта trunovskiy.ru, topfonpack.ru

Обзор конъюнктуры аграрного рынка

Зерно

Информация актуальна на 21.04.2017 г.

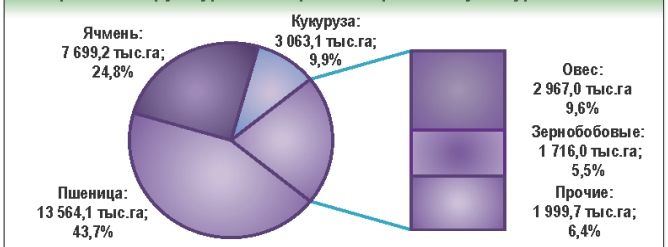
Текущие биржевые котировки на пшеницу

Биржевые котировки		Наличный расчет	Изм. за нед, %	Фьюч. контр. МАЙ	Изм. за нед, %	Фьюч. контр. ИЮЛЬ/ СЕНТ.	Изм. за нед, %	Фьюч. контр. СЕНТ./ДЕК.	Изм. за нед, %
CBOT (SRW) США (с/х р. Чикаго, Индиана,Толедо, Огайо)	$	146,75	▼ -5,4%	149,27	▼ -5,5%	154,96	▼ -4,7%	160,38	▼ -4,2%
	₽	8 243,7	▼ -6,3%	8 385,2	▼ -6,4%	8 705,1	▼ -5,7%	9 009,6	▼ -5,2%
MATIF (пшен. хлебопек) Франция (Руан)	$	X	X	175,44	▼ -0,4%	182,97	▲ +0,2%	187,00	▲ +0,4%
	₽	X	X	9 855,6	▼ -1,4%	10 278,2	▼ -0,8%	10 504,6	▼ -0,6%

По состоянию на 20.04.2017, 1$ по курсу ЦБ РФ = 56,18 руб. Понижение курса $ за отчетный период -1,0% (-0,58 руб.)

Источник: ЧТБ (США), MATIF (Франция)

Прогноз структуры сева яровых зерновых культур в 2017 г.



Площадь ярового сева зерновых и зернобобовых культур в 2017 г. прогнозируется на уровне 31,0 млн га (-0,7% к 2016 г. – 31,2 млн га).

По состоянию на 01.02.2017 Источник: Минсельхоз России

ЦЕНЫ. По данным ФГБУ «Спеццентручет в АПК», на 17 апреля 2017 г. средняя цена сельхозтоваропроизводителей на реализованную пшеницу прод. мягкую 3 кл. составила в РФ 9 399 руб./т (-0,6% за неделю), на пшеницу мягкую 4 кл. – 8 276 руб./т (без изменений за неделю), на пшеницу фуражную – 7 668 руб./т (-0,7%). Цена ближайших контрактов на пшеницу по состоянию на 20 апреля 2017 г. на Чикагской товарной бирже (CBOT SRW) составила 149,27 $/т (8 385,2 руб./т по текущему курсу ЦБ РФ), снизившись за неделю на 5,5% (-6,4% в рублевом эквиваленте).

ЗАПАСЫ. По информации Росстата, на 1 апреля 2017 г. в сельскохозяйственных, заготовительных и перерабатывающих организациях РФ запасы зерна составили 28,3 млн т (+18,6% к 1 апреля 2016 г.), в т. ч. в сельхозорганизациях – 14,6 млн т (+20,9%), в заготовительных и перерабатывающих организациях – 13,7% (+16,3%). В сравнении с прошлым годом запасы пшеницы и ячменя стали выше, а кукурузы – ниже.

ЭКСПОРТ. По данным ФТС России (без учета данных о взаимной торговле с государствами-членами ЕАЭС), объем экспорта зерна в 2016/17 МГ (с 1 июля 2016 г. по 16 апреля 2017 г.) составил 29559,8 тыс. т (-1,8% к периоду с 1 июля 2015 г. по 16 апреля 2016 г.), в т. ч. пшеницы – 22 808,5 тыс. т (+4,1%), кукурузы – 4 124,0 тыс. т (+7,3%), ячменя – 2 374,9 тыс. т (-41,4%). С 1 по 16 апреля 2017 г. экспортировано 1 182,0 тыс. т зерна (-20,8% к периоду с 1 по 16 апреля 2016 г.), в т. ч. пшеницы – 872,1 тыс. т (-4,2%), кукурузы – 188,5 тыс. т (в 2,3 раза меньше), ячменя – 110,8 тыс. т (-17,4%).

Масличные

Средние цены производителей

Регион	Цены СХ ТП на подсолнечник		Цены пром. производителей на подсолнечное масло фас.	
	руб./т	к 10.04.2017	руб./т	к 10.04.2017
РФ	19 280	▼ -0,1%	62 501	▼ -0,7%
ЦФО	18 338	▲ +0,1%	54 149	▲ +0,1%
СЗФО	--	--	--	--
СКФО	18 500	▲ +6,6%	72 041	≈ 0%
ЮФО	21 256	▼ -7,1%	68 261	▲ +0,5%
ПФО	17 400	▼ -1,2%	57 394	▼ -0,4%
УФО	20 000	▲ +2,6%	73 405	▼ -1,3%
СФО	--	--	62 524	▼ -2,0%
ДФО	--	--	--	--

По состоянию на 17.04.2017

Источник: ФГБУ "Спеццентручет в АПК"

ЦЕНЫ. По данным ФГБУ «Спеццентручет в АПК», на 17 апреля 2017 г. средняя цена се льхозтоваропроизводителей на подсолнечник в РФ составила 19 280 руб./т (-0,1% за неделю), на масло подсолнечное фасованное – 62 501 руб./т (-0,7% за неделю). Потребительская цена на подсолнечное масло, по данным Росстата, на 17 апреля 2017 г. в среднем по стране составила 104,65 руб./кг (-0,5% за неделю).

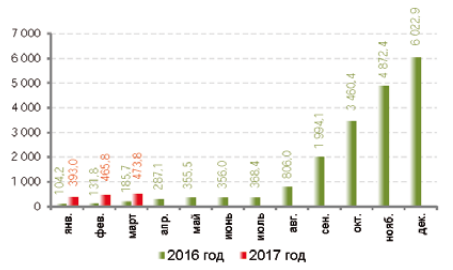
РЕАЛИЗАЦИЯ МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР. За март 2017 г., по информации Росстата, сельхозорганизации РФ реализовали 715,9 тыс. т масличных культур (в 1,5 раза больше в сравн. с мартом 2016 г.), в т. ч. 522,6 тыс. т семян подсолнечника (в 1,6 раза больше). На 1 апреля 2017 г. запасы масличных культур в сельхозорганизациях составили 1692,8 тыс. т (+24,5% к 1 апреля 2016 г.).

ЭКСПОРТ. По данным ФТС России (без учета данных о взаимной торговле с государствами-членами ЕАЭС), экспорт подсолнечного масла за период с 1 сентября 2016 г. по 16 апреля 2017 г. достиг 1031,1 тыс. т (+44,2% к соотв. периоду прошлого сезона), экспорт семян подсолнечника, рапса и сои – 495,0 тыс. т (+18,5%), в т. ч. соевых бобов – 265,4 тыс. т (-25,9%), семян подсолнечника – 176,4 тыс. т (в 5,4 раза бол.), семян рапса – 53,2 тыс. т (в 2,0 раза бол.). С 1 по 16 апреля 2017 г. было экспортировано 88,6 тыс. т подсолнечного масла (+31,0% к 1 – 16 апреля 2016 г.), 22,0 тыс. т семян подсолнечника (в 3,9 раза бол.), 11,6 тыс. т соевых бобов (-4,7%), 2,6 тыс. т семян рапса (в 3,3 раза бол.).

Сахар

Производство сахара в России

Производство сахара нарастающим итогом с начала года*, тыс. т



*январь-февраль – данные Росстата
март 2017 г. – оперативные данные Союзроссахара

за январь-март:
473,8 тыс. т
▲ +253,9% *к соотв. периоду 2016 года*

в марте:
8,0 тыс. т
▲ 278,6% *к соотв. периоду 2016 года*

Производство сахара, тыс. т

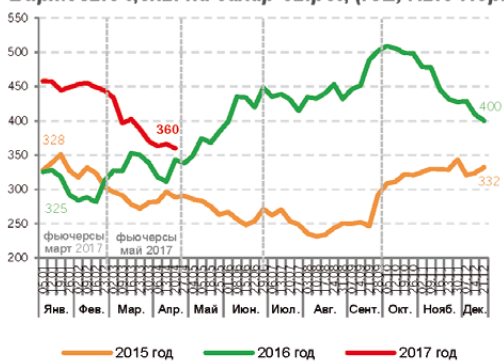
январь-февраль	2016 год	2017 год	Изменение
Сахар-песок, в т.ч.:	131,8	465,8	▲ в 3,5 раза
– сахар белый свекловичный	131,8	465,8	▲ в 3,5 раза
– сахар белый тростниковый	0,0	0,0	0,0
Оперативная информация о переработке сахарной свеклы и выработке сахара			
март	2016 год	2017 год	Изменение
Переработано свеклы	34 331,7	46 240,3	▲ +34,7%
Выработано сахара из свеклы	2,1	8,0	▲ в 3,8 раза

по состоянию на 06.03.2017

Источник: Росстат, Союзроссахар

ЦЕНЫ. Цена промышленных производителей на сахар-песок в среднем по России на 17 апреля 2017 г. составила 36,9 тыс. руб./т (+0,3% за неделю). Текущий уровень цен на сахар-песок снижен на 16,7% уровня цен соответствующего периода 2016 г. (44,3 тыс. руб./т).
Средняя потребительская цена на сахар-песок к 17 апреля 2017 г. за неделю снизилась на 0,2% и составила 43,6 руб./кг (-18,9% к соответствующей дате 2016 г.).
Средняя цена контракта на сахар-сырец с поставкой в марте 2017 г. на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже (NYSE: ICE) за неделю снизилась на 1,6% и по состоянию на 20 апреля составила 360,0 $/т (20,2 руб./кг по курсу ЦБ 56,2 руб./$). Ввозная пошлина на сахар-сырец в апреле 2017 г. составляет 140,0 $/т (7,9 руб./кг по курсу ЦБ на 20 апреля).

Биржевые цены на сахар-сырец (ICE, Нью-Йорк), FOB, $/т



Изменения
на 20.04.2017
за неделю:
▼ -1,6%
к началу года:
▼ -21,4%
к соотв. периоду 2016 года:
▲ +4,8%

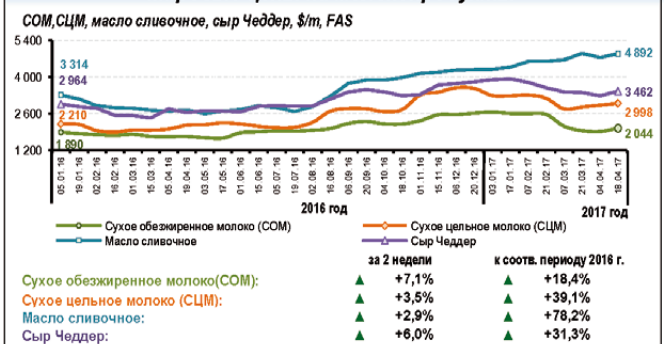
Источник: NYSE: ICE

ИМПОРТ. По данным ФТС России (без учета данных о торговле с государствами-членами ЕАЭС), с 1 января по 16 апреля 2017 г. импортировано 1 281,2 т тростникового сахара-сырца, что в 136,8 раза меньше объемов за аналогичный период 2016 г., в том числе в апреле импортировано 140,3 т (в 2,4 раза меньше объемов за аналогичный период 2016 г.). Объем импорта белого сахара за январь-февраль 2017 г. составил 41,3 тыс. т (-29,7% к аналогичному периоду 2016 г.), в том числе из Белоруссии – 37,7 тыс. т, или 91,3% от общего объема (-25,4% к январю-февралю 2016 г.).

Молоко

Мировые цены на молокопродукты

COM,СЦМ, масло сливочное, сыр Чеддер, $/m, FAS



	за 2 недели	к соотв. периоду 2016 г.
Сухое обезжиренное молоко(СОМ):	▲ +7,1%	▲ +18,4%
Сухое цельное молоко (СЦМ):	▲ +3,5%	▲ +39,1%
Масло сливочное:	▲ +2,9%	▲ +78,2%
Сыр Чеддер:	▲ +6,0%	▲ +31,3%

Источник: GlobalDairyTrade

ЦЕНЫ. По данным ФГБУ «Спеццентручет в АПК», на 17 апреля 2017 г. в России средняя цена сельхозпроизводителей на реализованное молоко коровье составила 23,8 руб./кг (-0,1% за неделю), что на 12,0% выше уровня цены к аналогичному периоду 2016 г. Цены промышленных производителей на молокопродукты достаточно стабильны. Средняя цена промышленных производителей на молоко 3,2% жирности установилась на уровне 42,9 руб./кг (+0,1% за неделю), на масло сливочное отечественное 82,5% жирности – 422,7 руб./кг (+0,1% за неделю), на сыры сычужные твердые отечественные – 348,3 руб./кг (+0,3% за неделю). По состоянию на 17 апреля 2017 г. средняя потребительская цена на молоко 2,5-3,2% жирности пастеризованное составила 52,3 руб./г (+0,1% за неделю), на масло сливочное – 510,9 руб./кг (+0,1% за неделю), на сыры сычужные твердые и мягкие – 475,0 руб./кг (+0,1% за неделю).

ПРОИЗВОДСТВО. По данным Росстата, за январь – март 2017 г. производство молока в СХО (за исключением микропредприятий) составило 3 731,2 тыс. т (+3,2% к 2016 г.). Объем промышленного производства сыров и сырных продуктов с января 2017 г. достиг 91,8 тыс. т, что выше соответствующего показателя прошлого года на 5,8%. Производство молока жидкого обработанного, включая молоко для детского питания сократилось на 1,2% (до 893,4 тыс. т), сметаны уменьшилось на 3,1% (до 84,9 тыс. т), творога возросло на 6,6% (до 81,6 тыс. т), масла сливочного увеличилось на 6,8% (до 35,9 тыс. т).

ИМПОРТ. По данным ФТС России (без учета данных о торговле с государствами-членами ЕАЭС), с 1 января по 16 апреля 2017 г. импорт сухого обезжиренного молока составил 7,4 тыс. т (в 2,5 раза больше, чем за соотв. период 2016 г.), сухого цельного молока – 5,4 тыс. т (в 3,1 раза больше), сыра и творога – 5,7 тыс. т (на 21,8% меньше, чем за соотв. период 2016 г.), масла сливочного – 7,0 тыс. т (в 1,7 раза больше). По данным Белстата, за январь – февраль 2017 г. импорт молока и сливок несгущенных составил 31,6 тыс. т (-31,2% к соотв. периоду 2016 г.), молока и сливок сгущенных и сухих – 28,8 тыс. т (+12,2%), сыра и творога – 27,4 тыс. т (-3,4%), кисломолочной продукции – 15,9 тыс. т (-11,7%), масла сливочного – 9,7 тыс. т (-15,3%).

Реклама в журнале: +7-905-395-28-88

Использование смартфонов в точном земледелии

В настоящее время смартфоны стали полезным инструментом в сельском хозяйстве благодаря их мобильности и доступной стоимости. Их вычислительная мощность позволяет решать различные практические задачи, возникающие при внедрении систем точного земледелия. Кроме того, смартфоны в настоящее время оснащены различными типами физических датчиков и сенсоров, которые делают их перспективным инструментом для оказания помощи в решении разнообразных сельскохозяйственных задач.

В статье рассмотрены различные возможности использования встроенных в смартфоны датчиков для решения возникающих задач.Введение в сельскохозяйственное производство точного земледелия и, в частности, технологий дифференцированного применения средств химизации требует большого объема информации о состоянии поля и растений. Для ее получения необходимо использовать специальное технологическое оборудование и получать услуги, такие, например, как системы мониторинга урожайности, позиционирования GPS, математическое обеспечение (GIS) для сбора информации о параметрах плодородия поля, состоянии посевов, хранения, обработки и принятия оптимальных управленческих решений.

Для принятия управленческих решений о дозах и сроках дифференцированного применения средств химизации необходимо знать характер распределения основных агрохимических показателей плодородия поля. К таким показателям в первую очередь следует отнести кислотность, содержание фосфора, калия, нитратного азота, органического вещества и микроэлементов. Количество параметров, которые необходимо измерять, зависит от моделей или алгоритмов используемых для определения дифференцированных доз внесения. Получение избыточной информации, которая не будет применена для решения конкретной задачи, не целесообразно.

В результате выполненного анализа разработана структурная схема наиболее распространенных способов получения данных о состоянии поля (рис. 1).

При разработке технологий дифференцированного применения удобрений необходимо, прежде всего, знать количество элементов питания, содержащихся в почве, и характер их распределения. Анализ и моделирование пространственных данных о пестроте параметров плодородия поля требует применения комплексного подхода и различных методов, характеризующих ту или иную особенность явления. Сложность такого анализа обусловлена несколькими факторами: наличием большого объема количественной и качественной информации о параметрах плодородия поля, многомасштабностью и многопеременностью, наличием различных факторов влияния.

По мере развития информационно коммуникационных систем (ИКТ) появляются новые способы получения информации о состоянии поля, растений и окружающей среды такие, например, как цифровые фотографические методы, полусферическая фотография, стереозрение (StereoVision), световые сенсоры, кинетические сенсоры (Kinect sensor), сенсоры LIDAR, термография, спектроскопия в видимом диапазоне VIS/NIR, системы электронного носа и другие. Среди них особое место занимают смартфоны [1].

Среди технологий, изобретенных в последние несколько десятилетий, смартфоны приобрели большие доли рынка среди различных секторов пользователей по причине их полезности, простоты в использовании и доступности. Количество новых пользователей смартфонов продолжает расти. Предполагается, что, к 2017году число пользователей будет более 2 миллиардов человек во всем мире [2].

Один фактор, который повышает способность смартфонов помочь пользователям выполнять различные задачи, являются многочисленные встроенные датчики

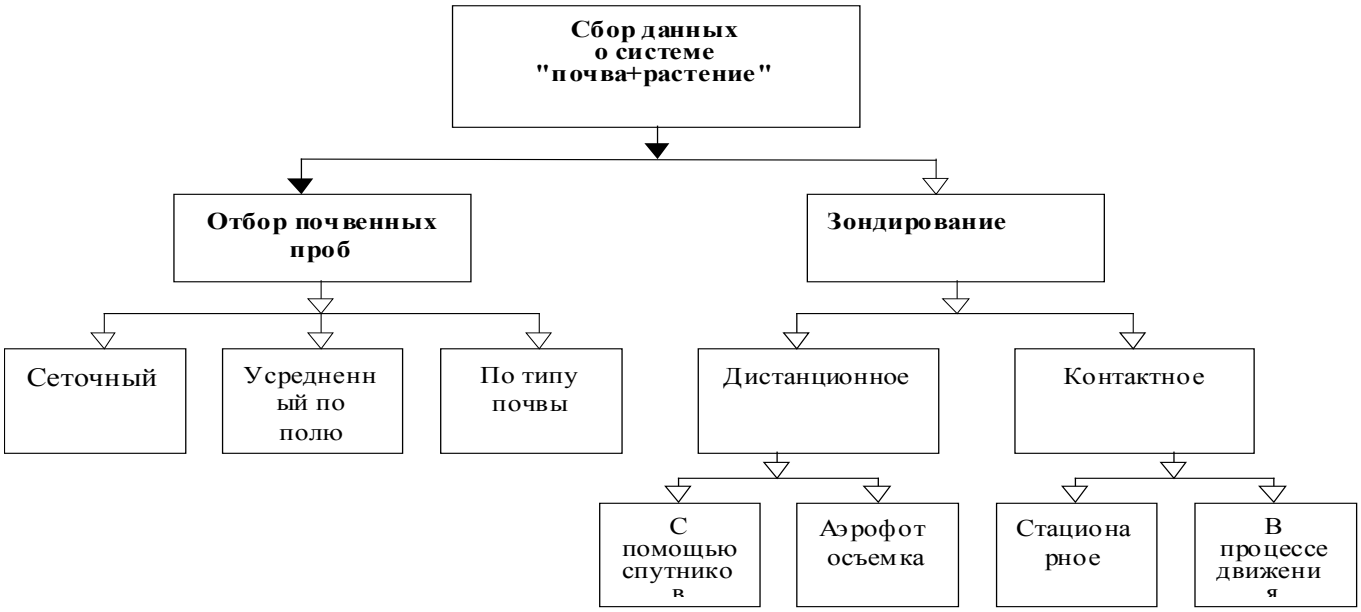


Рис. 1. Способы получения данных о состоянии системы «почва + растение»

(например, датчики позиционирования, датчики движения, камеры и микрофоны). Многие отрасли народного хозяйства используют смартфоны для облегчения их работы, такие, например, как здравоохранение [3 ,4] и образование[5,6].

Недорогой смартфон, оснащенный различными датчиками, открывает новые возможности для сельских фермеров, которые ранее имели ограниченный доступ к последней сельскохозяйственной информации (например, о рынке, погоде и болезнях растений) и помощи со стороны специалистов сельского хозяйства и государственных служащих. Между тем, фермеры, крупные хозяйства, которые уже используют информационные технологии, теперь могут использовать смартфон с различными датчиками для повышения производительности и облегчения решения различных задач на протяжении всего сельскохозяйственного цикла.

В работе [1] авторы подразделяют возможные приложения смартфо-нов в сельском хозяйстве на четыре категории: сельское хозяйство, управленческие функции, информационное обеспечение, а также взаимодействие со службами распространения знаний. Сельскохозяйственными приложениями являются те, которые помогают в сельскохозяйственной деятельности, например, с целью выявления болезней и определения норм применения пестицидов. Приложения для управления хозяйством облегчают пользователям лучше управлять ресурсами и сельскохозяйственной деятельностью более эффективно и в целях получения большей прибыли и повышения продуктивности сельского хозяйства. Информационная система включают в себя системы, которые предоставляют необходимую информацию для фермеров, в том, числе информацию о хозяйстве, окружающей среде и о рынке. Система по взаимодействию со службами распространения знаний обеспечивает доступ к экспертам для получения консультаций необходимых для более эффективного ведения хозяйства.

Датчики, включенные в смартфоны, могут быть классифицированы на три категории: датчики движения, экологические датчики, и датчики положения (Таблица 1).

Первая категория, датчики движения, обеспечивает измерение ускорения и вращающей силы. Примерами датчиков движения являются акселерометры, гироскопы, датчики силы тяжести, вращательные векторные датчики.

Вторая категория – это экологические датчики, обеспечивающие измерение состояния окружающей среды. Температура воздуха измеряется термометром, давление барометром, а освещенность - фотометром.

Третья категория – датчики положения определяют физическое положение устройства. Такие датчики включают GPS, и датчики ориентации [7].

Недавний рост популярности смартфонов привлек внимание исследователей к изучению возможности использования датчиков смартфона в своей работе. Многие датчики были применены успешно во многих областях. Спутниковая система навигации встроенная в смартфон (GPS), позволяет определять текущее местоположение устройства. Помимо прямого использования местоположения в приложениях (например, карты), данные GPS также используются для определения траектории движения агрегатов. [8].

Акселерометры, измеряющие силу ускорения, вызванную либо движением смартфона, либо изменением силы тяжести земли по 3-м осям, могут быть использованы в качестве датчиков [3] распознавания активности [9], вождения [10] и так далее. Встроенные камеры (передние и задние камеры) смартфонов значительно улучшились за последние годы. Разрешающая способность их сопоставима со специальными карманными фотоаппаратами. Поэтому получаемые при помощи смартфона изображения и видео после их обработки с использованием специальных компьютерных алгоритмов могут быть использованы в точном земледелии наряду с информацией, получаемой посредством систем технического зрения[11].

Таблица 1. Общие датчики смартфона [11, 12]

Сенсор	Описание	Использование
Акселерометр	Определяет ускорение в м/с^2	Обнаружение движения и ориентации смартфона
Гироскоп	Определяет частоту вращение в рад/сек вокруг осей x,y,z	Обнаружение вращения, поворотов
Световой сенсор	Определяет уровень освещенности в Люксах	Контроль освещенности
Барометр	Измерение атмосферного давления в Па	Измерение изменения давления
Бесконтактный датчик	Измеряет расстояние до объекта	-
Датчик влажности	Измеряет влажность окружающей среды, (%)	Определение точки росы, абсолютной и относительной влажности
Глобальная Система Позиционирования (GPS)	Определяет координаты смартфона	Определение координат, наблюдаемого объекта
Датчик изображения (камера)	Фиксирует изображение и видео	Получение фотографии объекта или видеофильма
Аудиосенсор	Преобразует звуковой сигнал в электрический.	Запись голоса
Датчик идентичности отпечатка пальца	Определяет отпечаток пальца пользователя	Определение пользователя по отпечатку пальца

Таблица 2. Сравнение использования в сельском хозяйстве сенсоров смартфона и традиционных методов

Функции	Традиционные методы	Преимущества смартфона
Растениеводство		
Определение болезни растений		
Пользователь делает снимки пораженных болезнью листьев и отсылает их в лабораторию для дальнейшей диагностики Пользователь получает сообщение о типе болезни и совет по борьбе с ней.	(а) Эксперт производит визуальную диагностику. (б) Лабораторная диагностика биохимическая диагностика.	(а) Фермер без опыта в диагностике болезни растений может осуществить диагностику. (б) Фермер получает быстрее результат. Фермер может получить локализованную информацию о вредителях.
Калькулятор удобрений		
Используя изображение листьев растения, приложение смартфона анализирует содержание хлорофилла и количество необходимых азотных удобрений.	(а) Визуальный осмотр с использованием цветовой диаграммы листа (LCC) (б) анализатор СПАД	(а) Они могут быть более точными и более надежными, чем визуальная инспекция (б) Они дешевле, чем СПАД анализаторы
Оценка потребности растений в воде		
Датчик изображения смартфона используется для мониторинга яркости света, отражаемого растениями, приложение PocketLAI определяет индекс площади листьев (LAI), который является ключевым фактором для расчета требований сельскохозяйственных культур в воде. Приложение RaGPS вычисляет солнечное излучение и эквивалентное испарение от положения солнца с помощью GPS смартфона	(а) Прямые методы измерения LAI непосредственно на листьях или посредством обработки изображения листа. (б) Косвенное оценивающий LAI. Получение таких данных из близлежащих метеорологических станций.	Смартфоны в настоящее время являются весьма доступными (а) Приложение PocketLAI не разрушительно для растения, поскольку оно использует косвенный метод. (б) PocketLAI дешевле и более компактен, чем обычно дорогие приборы. С его помощью можно оценить потребности урожая в воде, где нет поблизости метеостанции.
Анализ зрелости урожая		
Светочувствительные матрицы смартфона позволяют измерять степень зрелости плодов	(а) Оценка невооруженным глазом. (б) Количественные методы оценки, включая исследования механических, химических, и ароматических компонентов, некоторые из которых являются разрушительными для фруктов	Это - неразрушающий метод, который является идеальным для сохранения фруктов

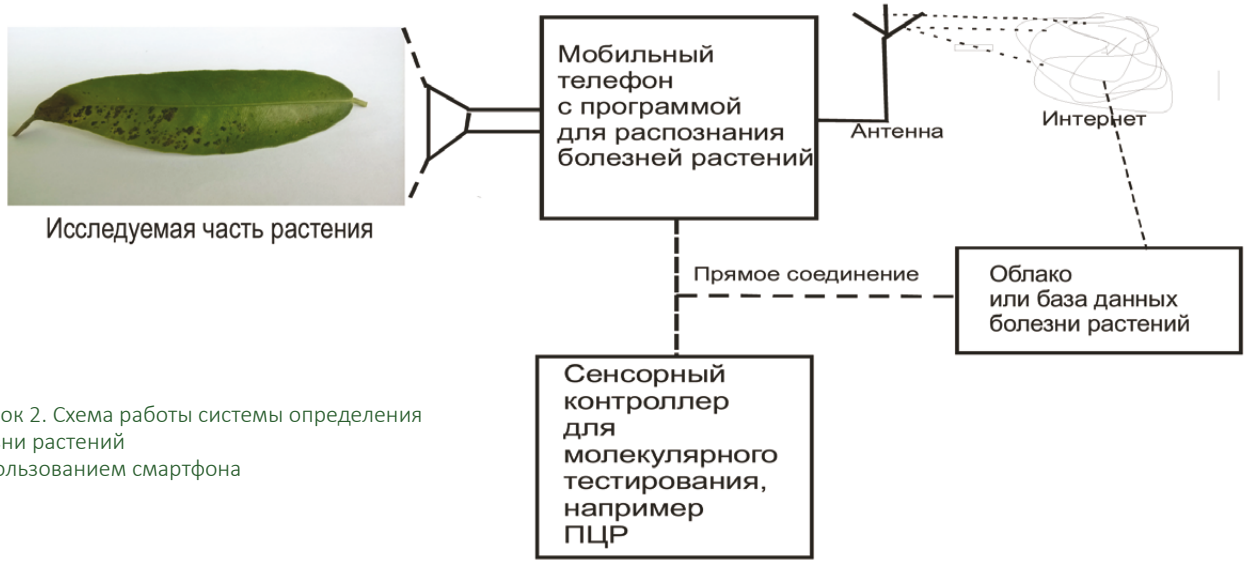


Рисунок 2. Схема работы системы определения болезни растений с использованием смартфона

> Среди технологий, изобретенных в последние несколько десятилетий, смартфоны приобрели большие доли рынка среди различных секторов пользователей по причине их полезности, простоты в использовании и доступности.

Применение смартфона для получения информации о состоянии сельскохозяйственных культур обладают рядом преимуществ по сравнению с традиционными методами (Таблица 2)

В работе [12] рассмотрен способ определения болезни растений с использованием смартфона. Установленное на мобильный телефон программное обеспечение позволяет сфотографировать пораженную болезнью часть растения, например лист, немедленно проанализировать фотографию и принять необходимые меры для подтверждения потенциального заболевания и принятия соответствующих действий по устранению болезни.

Предложенный способ не нуждается в сложных алгоритмах и дорогом оборудовании для обработки изображений и поэтому может быть легко реализован с использованием языков программирования Java или C.

К сожалению, еще мало смартфонов с набором перечисленных в статье датчиков. Например, Смартфон Nokia 6 оснащен 4 ГБ оперативной памяти LPDDR3 и встроенным накопителем на 64 ГБ. Слот под карты памяти microSD позволяет расширить память до 128 ГБ. В наличии также весь традиционный набор интерфейсов, выключая 3,5мм аудио, MicroUSB, акселерометр, электронный компас, гироскоп, датчик освещенности и сенсор приближения.

Смартфон Samsung Galaxy A7 имеет оперативную память – 2 ГБ; встроенную – 16 ГБ (11,2 ГБ доступно); слот для карт памяти micro SD/HC/XC (до 64 ГБ), сенсоры: акселерометр, датчики приближения и освещенности, датчик Холла. Но даже со смартфоном, у которого есть система GPS и фотокамера можно решать многие задачи точного земледелия.

Литература

1. Applications of Smartphone-Based Sensors in Agriculture: A Systematic Review of Research Suporn Pongnumkul, Pimwadee Chaovalit, and Navaporn Surasvadi. Hindawi Publishing Corporation Journal of Sensors Volume 2015, Article ID 195308, 18 pages http://dx.doi.org/10.1155/2015/195308.

2. "2 billion consumers worldwide to get smart(phones) by 2016," 2014, http://www.emarketer.com/Article/2-Billion-Consumers-Worldwide-Smartphones-by-2016/1011694.

3 M. Mosa A. S., Yoo I., and Sheets L., "A systematic review of healthcare applications for smartphones," BMC Medical Informatics & Decision Making, vol. 12, no. 1, article 67, 2012.

4. Habib M. A., Mohktar M. S., Kamaruzzaman S. B., Lim K. S., Pin T. M., and Ibrahim F., "Smartphone-based solutions for fall detection and prevention: challenges and open issues," Sensors,vol. 14, no. 4, pp. 7181–7208, 2014.

5. Cheung W. S. and Hew K. F. A review of research methodologies used in studies on mobile handheld devices in K-12 and higher education settings, Australasian Journal of Educational Technology, vol. 25, no. 2, pp. 153–183, 2009.

6. Milrad M.and Spikol D., Anytime, anywhere learning supported by smart phones: experiences and results from the musis project," Educational Technology and Society, vol. 10, no. 4, pp. 62–70, 2007.

7. Sensors overview—android developers, 2015, http: // developer.android. com/guide/topics/sensors/sensors overview.html.

8. Gong H., Chen C., Bialostozky E., and Lawson C. T., A GPS/ GIS method for travel mode detection in New York City, Computers, Environment and Urban Systems, vol. 36, no. 2, pp. 131–139, 2012.]

9. Anjum A.and Ilyas M. U., Activity recognition using smartphone sensors, in Proceedings of the IEEE 10th Consumer Communications and Networking Conference (CCNC '13), pp. 914–919, IEEE, January 2013.

10. Chaovalit P., Saiprasert C., and Pholprasit T., A method for driving event detection using sax with resource usage exploration on smartphone platform, EURASIP Journal on Wireless Communications and Networking, vol. 2014, no. 1, article 135, 2014.

Личман Г.И., д.т.н.,
Смирнов И.Г., канд. с.-х. наук, ФГБНУ ФНАЦ ВИМ,
Беленков А.И., д.с.-х. наук.
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева

Как не потерять «бесхозное» имущество

«Одно сегодня стоит двух завтра».
Б. Франклин

Получив многочисленные отклики на публикацию в журнале «ФЕРМЕР. Поволжье» №2 (55) за март 2017 года «Невостребованные земельные доли. Риски и возможности», мы решили продолжить ряд публикаций, касающихся основных активов сельскохозяйственных организаций. К вопросу о невостребованных земельных долях мы вернемся позднее, а в этот раз предлагаем рассмотреть конкретный вопрос по проблемному объекту недвижимости, который нам задал читатель журнала.

Сергей Тюрин

Вопрос: В населенном пункте Н. имеется склад, который находится в пользовании у ИП Главы К(Ф)Х Иванова И.И. Склад был приобретен у конкурсного управляющего, который реализовывал имущество СПК «Правда» в 2004 году. Переход права собственности к покупателю в ЕГРП не зарегистрирован. Глава сельского поселения сообщил: либо Иванов И.И. оформляет документы, как положено, либо администрация обратится с иском о признании права собственности на данный склад, как на бесхозяйное имущество. Иванова интересует: может ли администрация оформить данный склад на себя? Как Иванову И.И. зарегистрировать права собственности на склад, если договор на руках у него есть, а СПК «Правда» юридически нет?

В идеале орган местного самоуправления (далее по тексту – ОМС) может предпринять попытку оформления данного имущества в свою собственность. Насколько результативна будет эта попытка зависит, в первую очередь, от причин, которые подвигли ОМС на такие действия. И здесь есть два варианта: во-первых, ОМС формально исполняет требование прокуратуры либо решение суда о понуждении к оформлению бесхозяйного имущества в собственность ОМС; во-вторых, ОМС действительно намерен доказывать бесхозяйность объекта недвижимости, и действительно намерен обратить его в муниципальную собственность.

Согласно п.1 ст. 225 ГК РФ бесхозяйной является вещь, которая не имеет собственника или собственник которой неизвестен, либо вещь, от права собственности, на которую собственник отказался.

Из содержания ст. 225 ГК РФ следует, что обязанность выявления бесхозяйного недвижимого имущества и постановки таких объектов на учет возложена на муниципальное образование. Кроме органа местного самоуправления не предусмотрены другие участники гражданского оборота, которые могут подать заявление о постановке на учет бесхозяйного недвижимого имущества.

Абзац ст. 225 ГК РФ наделяет орган местного самоуправления правом на обращение в суд с заявлением о признании бесхозяйной недвижимой вещи объектом муниципальной собственности.

Судебная практика, сложившаяся в судах, говорит о том, что сельхозпредприятию достаточно при рассмотрении дела в районном суде заявить о наличии спора о праве. Тогда суд вынесет определение об оставлении заявления ОМС без рассмотрения. Однако при обжаловании данного определения в судебной коллегии по гражданским делам областного суда, при правильно подготовленной частной жалобе ОМС, вышестоящий суд может отменить судебный акт и отправить дело на новое рассмотрение в суд первой инстанции.

Таким образом, мы видим, что законодательная основа у ОМС для претворения в жизнь свои планов есть. Исполнить их конечно очень сложно, но вполне возможно.

Теперь рассмотрим вторую часть вопроса Иванова И.И.: ***«Как зарегистрировать права собственности на склад, если договор на руках у него есть, а СПК «Правда» юридически нет»?***

Для этого нам необходимо определить, какие правоотношения имели место быть между сторонами.

Нам известно, что договор между СПК в лице конкурсного управляющего и Ивановым И.И. был заключен, но государственная регистрация перехода права не была осуществлена. С 2004 года прошло 13 лет. В ЕГРЮЛ была внесена запись о ликвидации СПК «Правда». На лицо прекращение правоспособности одного из субъектов правоотношений, но как следует из ч.1 ст. 16 Федерального закона от 21.07.1997 года № 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним»: «Государственная регистрация прав проводится на основании заявления правообладателя, сторон договора».

Таким образом ИП Глава К(Ф)Х Иванов И.И. не может обратиться в «Росреестр» с заявлением о государственной регистрации права собственности, так как нет второй стороны, которая должна подать заявление о государственной регистрации перехода права собственности.

Появляется вопрос! Что делать?

Обратимся к ч. 1 ст. 17 вышеуказанного закона, согласно которой основанием для государственной регистрации наличия, возникновения, прекращения, перехода, ограничения (обременения) прав на недвижимое имущество и сделок с ним являются вступившие в законную силу судебные акты.

Отсутствие государственной регистрации перехода права собственности на недвижимость не является основанием для признания недействительным договора продажи недвижимости, если конечно сам договор не противоречит требованиям закона.

Согласно ч. 3 ст. 551 ГК РФ в случае, когда одна сторона уклоняется от государственной регистрации перехода права собственности на недвижимость, суд вправе по требованию другой стороны вынести решение о государственной регистрации перехода права собственности. Сторона, необоснованно уклоняющаяся от государственной регистрации перехода права собственности, должна возместить другой стороне убытки, вызванные задержкой регистрации.

Применив аналогию права, можно утверждать, что невозможность стороны договора явиться для подачи документов в «Росреестр» по причине ликвидации стороны договора, может рассматриваться, как уклонение от государственной регистрации перехода права собственности.

При обращении в суд, Иванову И.И. необходимо будет доказать, что у СПК «Правда» право собственности на отчужденный объект недвижимости возникло до введения в действие Федерального закона от 21.07.1997 г. № 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним», в том случае если право собственности на склад не было зарегистрировано надлежащим образом.

Если данное обстоятельство будет доказано, то нельзя исключать, вынесение судебного решения в пользу Иванова И.И. Что позволит ему впоследствии зарегистрировать свое право собственности на склад.

Напоследок хотелось бы обратиться к руководителям хозяйств. Многие ошибочно полагают, что отсутствие документов на объекты недвижимости, используемые в сельскохозяйственном производстве, дает своего рода гарантию безопасности от обращения взыскания на эти объекты или отчуждения их каким-либо иным образом. Без преувеличения, это ошибочное мнение.

Во-первых, на налогах вы не сэкономите, ибо при налоговом режиме в виде ЕСХН (единый сельскохозяйственный налог, применяемый большинством сельхозтоваропроизводителей) – налог на имущество вы не платите.

Во-вторых, при обращении взыскания на принадлежащие вам объекты недвижимости в случае конкурсного производства, наличие зарегистрированных прав позволит Вам избежать возможных злоупотреблений со стороны, как конкурсного управляющего, так и со стороны кредиторов.

В-третьих, своевременное и правильное оформление всего имущества, используемого в сельскохозяйственном производстве, несомненно, повышает капитализацию вашего бизнеса, увеличивает его стоимость и позволяет избежать привлечения к административной ответственности. (Например, по ст. 7.1 КоАП РФ).

Бездействие и применение «серых схем» дадут Вам непродолжительную выгоду, но при этом могут создать значительные проблемы в будущем.

Если в Вашем хозяйстве имеются проблемные объекты недвижимого имущества, и вы не знаете, как их правильно оформить, наша команда готова предоставить вам детальную консультацию по каждому объекту, провести полный правовой аудит, и разработать для вас детальный план действий.

Сергей Тюрин, юрист

T & P

403901,
Волгоградская обл.,
Новониколаевский р-н,
р.п. Новониколаевский
ул. Народная 128, оф. 17

Тел.: 8-84444-6-13-60, 6-19-31

Сот.: 8-904-759-0002, 8-902-656-10-26

Эл. почта: lcltd@list.ru

Сайт: www.lcltd.ru

ООО «Правовой центр «Тюрин и партнеры» оказывает следующие юридические услуги:

- сопровождение предоставления земельных участков в собственность или аренду из земель, находящихся в государственной или муниципальной собственности;
- законные способы увеличения площади земельных активов;
- воспрепятствование незаконному уменьшению площади земельных активов;
- организация и проведение общих собраний участников общей долевой собственности на земельный участок из состава земель сельскохозяйственного назначения;
- оформление прав на объекты недвижимого имущества;
- подготовка и юридическое сопровождение всех видов сделок;
- защита нарушенных прав и законных интересов в судах общей юрисдикции и в арбитражном суде;
- образование, регистрация, реорганизация, ликвидация крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных предприятий любой формы собственности;
- разрешение вопросов, возникающих в процессе проведения проверок контролирующими и надзорными органами.

Работаем в любом регионе!

реклама

Познакомьтесь с одним из мировых лидеров производства молока

Afimilk, ферма в Израиле, получает 40 000 литров молока в день от 950 коров, каждая из которых дает 42 литра

Тель-Авив и Герция находятся на расстоянии 15 км от шестиполосной автомагистрали с развязками и путепроводами, которые практически исключают любую тупиковую ситуацию.

Поскольку мы проезжаем мимо внушительных высотных новых жилых квартир, построенных на живописных берегах Средиземного моря, нельзя не восхищаться красотой этой земли.

Мы находимся в Герцлии, чтобы встретиться с Дэниелом Хойманом из Afimilk, компанией, специализирующейся на управлении молочными продуктами в долине реки Иордан, известной как кибуц (колхоз) Афиким, и как одна из лучших в мире молочных ферм.

Именно такие фермы, как фермы Хойманa, дают вам понять, почему Израиль считается одним из мировых производителей молочных продуктов.

До того момента, когда будут внедрены превосходные технологии и улучшения в молочном животноводстве, первостепенное внимание уделяется здоровью коровы.

Средняя израильская корова производит 12 000 литров молока в год. Для сравнения, США производят 9 000 литров в год согласно статистическим данным Международного комитета по регистрации животных (ICAR).

Afimilk выиграл награду за инновации в области управления молочным стадом на Всемирной выставке молочных продуктов в Мэдисоне, штат Висконсин, США, в октябре прошлого года.

И во время этого визита мы узнали, почему. После того, как Хойман открывает внушительный амбар, нас встречают 1 100 голштинских коров, 950 из которых в настоящее время доятся.

160-метровый сарай длиной 60 метров специально разработан для жарких климатических условий на Ближнем Востоке и каждые четыре часа убирается, чтобы удалить коррозионную смесь мочи и навоза.

«Мы получаем от 40 до 42 кг молока на корову в день. Их доят, по крайней мере, три раза в день», – гордо сообщает он.

На ферме работают 18 постоянных сотрудников, включая генерального менеджера фермы, двух менеджеров по кормлению, менеджера по вопросам здоровья и плодородия и управляющего питомниками, а остальные являются доярами.

Ферма имеет два резервуара массой 30 000 литров каждый, где хранится молоко.

«Хорошо, что Израиль продолжает улучшать молочные технологии, и я готов поспорить, что к апрелю, когда в Тель-Авиве будет проведена 19-я Международная сельскохозяйственная выставка и конференция, средний объем производства молока составит 45 литров на корову», – сообщает Хойман нам.

Тема этого года – « Глобальный дефицит в производстве продуктов питания с инновациями в области качества и безопасности после сбора урожая». Выставка, которая проводится каждые два года и собирает фермеров со всего мира.

Права коровы

Итак, как Afimilk удалось стать мировым лидером в производстве молока, завоевав премию на американской выставке с 2003 года?

«В отличие от других молочных ферм в мире, здесь права коровы уважаются так же, как и то, как мы уважаем права человека, и в этом секрет успеха израильской молочной промышленности», – говорит 64-летний профессиональный фермер.

«Корова у нас не испытывает жажды, голода или некачественного кормления, дискомфорта, боли, заболеваний, травм, то есть она имеет индивидуальную модель поведения».

На мгновение наше интервью прерывается, так как в доильном зале происходят волнения, так как некоторые коровы делают попытки освободиться от доильного аппарата.

Нас просят сохранять молчание, поскольку Хойман и команда успокаивают взволнованных коров в течение приблизительно 15 минут.

«Если мы продолжим доить их в стрессовом состоянии, мы не сможем достичь нашей цели на следующей дойке, поэтому мы их успокаиваем», – объясняет он после возобновления интервью.

Двадцать сельскохозяйственных журналистов из России, Китая, Южной Африки, Мексики, Турции, Таиланда, Бразилии, Италии и Кении спустились на эту 13-га ферму в Средиземном море, чтобы узнать, как Израилю удается оставаться на вершине сельского хозяйства, несмотря на его пустынные условия.

Один из секретов, который мы узнаем, это приверженность полному смешанному рациону. Общий смешанный рацион кормящей коровы содержит от 33 до 35 процентов кормов, главным образом пшеничного силоса.

Остальные концентраты (зерно, питание и кукуруза). Каждая корова ест равный рацион по 18 кг.

Ферма очень компьютеризирована. Здесь есть система охлаждения, где капающий душ с крыши верхней части сарая в жаркий летний период орошает коров.

Компьютерные показатели-ярлыки используются для идентификации коровы и передачи информации компьютеру относительно общей активности животного, выявления больных, а также тех, кто находится в охоте.

Другие недавно разработанные ярлыки предоставляют информацию о питании и благосостоянии коровы.

Проверка испытаний

Высокие санитарно-гигиенические нормы гарантируют, что молоко подвергается лабораторному и качественному тестированию, и для персонала является обязательным носить защитную спецодежду.

Внутри фермы есть изоляторы, где коровы, которые не здоровы, изолированы и лечатся.

Ферма продает литр молока переработчика по цене 0,54 доллара (Sh50), а с 950 кормящимися коровами, производящими в среднем 42 литра молока на корову, фермеры зарабатывают в эквиваленте 2 миллиона шекелей в день. (1 шекель = 15,6 рублей – прим. Ред.)

Часть денег распределяется среди 300 членов кибуца, которые владеют средствами производства, а остальные инвестируются в машины и новое оборудование.

Благодаря фермерству в группах, израильские фермеры могут использовать современные технологии и получать масштабный эффект.

Члены кибуца (колхоза) собираются три раза в год для рассмотрения дел и утверждения бюджета.

Годовой процент жира и белка составляет 3,66 процента и 3,24 процента, соответственно. Ежегодный выход жира и белка на одну корову в Израиле является одним из самых высоких в мире (более 765 кг).

Эффективность доения также улучшается с помощью компьютеризированной системы, и это, по мнению Хоймана, приводит к улучшению здоровья вымени, качественному молоку и меньшему утомлению от дойки, что в конечном итоге снижает нагрузку на коров.

«Снижение стресса у коров является критическим, потому что это состояние снижает способность бороться с болезнями, нарушает функции организма, подавляет производство молока и может мешать размножению».

Животных взвешивают до и после доения, и это помогает в определении правильного рациона питания и того, находятся ли животные в состоянии недоедания или перекармливания.

«Благодаря этому аккуратному и близкому мониторингу наших животных можно продать некоторых из них и добиться от семи до восьми лактаций», – говорит Хойман.

> “ В отличие от других молочных ферм в мире, здесь права коровы уважаются так же, как и то, как мы уважаем права человека, и в этом секрет успеха израильской молочной промышленности.
>
> Дэниел Хойман

Подготовил и перевел проф., д.с-х.н. А.Забутый

http://www.nation.co.ke/business/seedsofgold/Afimilk-Israel-Milk-Production-Farming-Agriculture/2301238-2607846-109leyq/index.htm

Быстро и качественно опрыскиваем и удобряем посевы, не поворачивая головы

Бескапотные машины с распыляющими штангами и навесными устройствами для подкормки посевов на передней и центральной подвесках, а также с вынесенной назад средней секции.

Надежная герметизация кабины - веское основание для перехода к управлению пульверизацией растений и внесением жидких удобрений в междурядья в зоне видимости.

Если ваш самоходный опрыскиватель имеет герметично закрывающуюся кабину с тщательной очисткой и полным климат-контролем воздуха, то есть с надежно изолированней внутренней средой обитания оператора и эффективными средствами индивидуальной защиты, то задайте себе простой вопрос. Почему же распыляющая штанга и прочие инструменты для работы с посевами и почвой должны и далее находиться где-то позади машины, вне поля зрения оператора, которому ничего не остается, как регулярно терять свой визуальный контроль междурядий в процессе точного прохождения технологической колеи. Судорожно оглядываясь назад, на распыл форсунок через зеркала заднего вида или переводя свой взгляд на мониторы с цифровыми видео задней рабочей полусферы.

Контролировать эффективность распыления, не оглядываясь назад

Фронтальный метод внесения СЗР технологически лучше всего отработан «опрыскивателестроителями» Среднего Запада США. «Обозначен» в винодельческой северо-восточной Франции. И в «смешанном» виде, с центральным расположением штанги (крыльев, стрел) и задней установкой центральной секции, представлен сельхозмашиностроителями из южной Бразилии. А в качестве шасси во всех случаях используется бескапотное гидроприводное транспортное средство, у которого моторный отсек перемещен на корму.

Фронтальными опрыскивателями, коих в мире наперечет, являются модели автоспринклеров из семейств:

- **Nitro**, серии 4000 (модель Nitro 4275 Miller / Guardian SP.275F New Holland), 5000 и 6000 от Miller.
- **STS**, модели 10/12/14/16 от Hagie (Hagie Manufacturing Company; г. Кларион[1], штат Айова, США).

По конструкции, предназначению и методам использования модели Hagie серии STS близки версиям Nitro-Guardian. У них одни и те же ДВС из Колумбуса, шт. Индиана, то есть те же Cummins QSB 6,7 л. У силовых отсеков которых, кстати, для опрокидывания назад капота используется электропривод, а для работы на размокших полях - гусеничные движители.

В то же время, в отличие от Nitro, классификация моделей машин Hagie четко соответствует вместимости основных баков в американских галлонах (х 3,784 л), изготавливаемых из нержавеющей стали. Что видно из индексации моделей серий STS и DTS: 10 → 1000 гал., 12 → 1200 гал., 14 → 1400 гал., 16 → 1600 гал.

Однако в связи с недостатком места и недавним рассказом о конструкции инновационной модели **Hagie DTS** 10 с боковыми полубаками для раствора, которая создана «по лекалам» **STS** 10, от более подробного описания машин

Автоопрыскиватель-аппликатор Hagie STS 10

1) Clarion в переводе с французского (и немецкого) языков первых европейских переселенцев – «горн».

Самоходный опрыскиватель Hagie DTS 10

Hagie мы в данном обзоре воздержимся, ограничившись размещением фотоиллюстраций.

- Fronter, модели 4240/5240 (4225/5225) от Tecnoma (группа EXEL / компания Technoma; г. Эперне, регион Шампань-Арденны).

- Imperador, модели 3100/3100 CA от Stara (компания Stara Brasil; муниципалитет Нан-Ми-Токи, Бразилия/ ФРБ). Imperador 3100 - автопульверизатор с центральным расположением распыляющей рампы и задним – средней секции. Его модификация под индексом «CA» разработана для тяжелых условий эксплуатации преимущественно на рисовых и тростниковых плантациях.

Среди выпускаемых «фронтовиков» нашим потребителям наиболее известны представители двух американских семейств Miller и Hagie, создаваемых предприятиями аграрных штатов Висконсин и Айова. Кроме того, с началом поставок в нашу страну техники из Шампани под брендом Tecnoma, полуприцепной и самоходной (капотных автопульверизаторов Laser и «бескапотников» Laser FC) с задним расположением штанг, в аграрном мире СНГ стало известно и о возможности заказа машин Frontera с объемными баками для растворов у французской компании Technoma.

Местоположение штанги впереди машины значительно улучшает визуальный контроль процесса опрыскивания всеми форсунками, дает возможность приближать штангу ближе к растениям, облегчает работу в ночное время, улучшает маневренность машины и уменьшает риск поломки распыляющей рампы.

Кроме того, дизельные двигатели на корме улучшили развесовку машин между передними и задними колесами (к примеру, у Nitro 5250: 46 : 54 % с полным основным баком; 52 : 48 % - с пустым), сохранили чистоту всасываемого в рабочие цилиндры силовых агрегатов воздуха и существенно снизили уровень шума в кабинах, а также существенно облегчили охлаждение и ТО.

Что касается безопасности здоровья оператора, то нужно иметь в виду не только герметичность современных конструкций кабин, но и избыточное давление воздуха, создаваемое в них климатическими системами. А также обычную систему с шлангом и пистолетом для смыва осадков распыляемых растворов. Включая приводящие многих в ужас следы гербицидов, обычно выступающих после испарения воды на трубах, ребрах жесткости и форсунках штанги, а также на шинах передних колес. Вы же все равно обмываете машину чистой водой из промывочного бака, который, например, у Nitro 4275 Miller (Guardian SP.275F NH) рассчитан на 568 л.

Впрочем, «Нитро-Гуардиан» рассчитан на эксплуатацию не столько среди сети ирригационных каналов в заболоченной долине реки По, где всегда можно пополнить свои баки с помощью центробежного насоса и шланга с плавающим фильтром проточной водой из искусственного водоема, сколько в более засушливых, суровых краях, к коим относится бóльшая часть обрабатываемых земельных угодий в СНГ.

Кроме того, округлые емкие баки из гладкой нержавеющей стали для раствора у «американцев» Nitro/Guardian и Hagie STS практически не создают проблем для их быстрой внутренней очистки. И нет нужды залезать в бочки в противогазах и заделывать трещины, которые иногда возникают в пластиковых баках на внутренних изгибах поверхностей в холодное время года.

Жесткая система воздушной поддержки опрыскивания (Miller Spray-Air™ technology)

Насадки Shear Guard™ Plus для выдувания воздуха под углом 60° разнесены на 25 см (у форсунок для раствора – обычно 50 см) одна относительно другой вдоль воздушного рукава в виде трубы из «нержавейки» с гибкими пластиковыми сочленениями между секциями и парой вынесенных вперед вентиляторов – по одному на каждую стрелу штанги. Из каждого воздушного сопла вырывается поток со скоростью 160+ км/ч (44,44+ м/с). В результате распыляются капельки аэрозоля, по оптимальному размеру подбираемые с помощью технологии Dial-A-Drop™. Капельки глубоко проникают в толщу зеленой массы созревающего урожая, полностью охватывая верхние и нижние поверхности листьев.

Однако с усложнением и, соответственно, значительным утяжелением общей системы воздушно-капельного распыления пришлось заменить легкую конструкцию рампы с верхним ажурным креплением на более прочную, решетчатого типа. Своей конструкцией и поддерживающей, и защищающей возможные удары извне, которая, к тому же, может складываться, автоматически выдерживать требуемую высоту опрыскивания и возможные удары по внешним скрытым препятствиям (столбикам) разворотом - отходом секций с помощью шарнирных сочленений назад и последующим автоматическим возвращением их в исходное положение.

Одна 500-микронная капля содержит такой же объем воды, как восемь 250-микронных капелек и целых шестьдесят четыре 125-микронных капель. Мелкие капли означают более основательное покрытие поверхностей при уменьшенных объемах используемой воды и минимизации массы применяемого активного агента. Крупные капли (? 400 мкм) могут пропускать листья, прыгать по ним и стекать на землю. И только мелкие и средние капли обеспечивают постоянное и равномерное покрытие поверхностей цели. Что особенно важно в отношении контактных гербицидов и чуть менее - инсектицидов и фунгицидов.

Благодаря меньшему размеру капель и контролируемому направленному дутью воздушные сопла позволяют очень эффективно использовать воду, распыляя гербициды в пропорциях от 18 до 46 л/га и фунгициды - от 56 до 93 л/га.

О многофункциональности самоходных опрыскивателей[2]…

Если к фаркопу под задней штангой вы, кроме прицепа, обычно с емкостями для воды и/или раствора химикатов, ничего более не сможете прицепить, поскольку полноценной подвесной системы тракторного типа у таких агрегатов нет, то вместо фронтальной штанги можно подвесить более основательное приспособление: для внесения аммиачной воды и КАС в междурядья – поверхностно-прикорневое или с дисковым прикапыванием; навеску для обрезания метелок у гибридной кукурузы; жатку (жнейку) для быстрого сваливания травы, кукурузы, зерновых в валки для просушки и вяления перед тюкованием и обмолотом.

Висконсинская Nitro[3] из 4000-й серии изделий компании Miller[4], в «Нью-Холланде» переименованная в Guardian[5].

Корпорация CNH Industrial, со штаб-квартирой в западном пригороде Лондона, недавно удачно приобрела американского производителя фронтальных опрыскивателей-аппликаторов Miller, до сих пор выпускаемых под брендом Nitro. А ее дочерняя компания New Holland Agriculture, с руководством в итальянском Турине, быстро убедилась в том, что просто менять переднюю фальш-панель и перекрашивать в свой фирменный цвет автоопрыскиватели Case IH, реализуемые у нас в ярко-«краснобоком» виде под брендом Patriot™, продукцию сестринской компании Case International Harvester[6] из группы CNH, бесперспективно. И стала наносить синий цвет на полноприводные опрыскиватели Nitro 4275 Miller или Guardian SP.275F New Holland.

Guardian SP.275F предлагается нашим аграриям в комплектации с основным баком из «нержавейки» емкостью 4542 л (1200 галл.) и 5300 л (1400 галл.), а также полимерным промывочным баком на 568 л. Он имеет независимую для каждого колеса подвеску HydraLink™ с гидравлической регулировкой, чему способствует ход подвески до 51 см на каждой колесной стойке. Это означает высокую производительность и хорошее сцепление с земной поверхностью даже в тяжелых полевых условиях, уменьшающее уплотнение почвы. При этом 4 регулировочных клапана контролируют равновесие Guardian даже на крутых поворотах, в углах и на границах поля. (Miller комплектует также свои опрыскиватели 1600-галлонным резервуаром для рабочих растворов на 6056 л.)

Клиренс машины: 1,83-1,93 м, причем у колес с шинами 380/90 R46 диаметр > 1,85 м. Округленная форма бортов, защитный поддон для гидроарматуры и внешний радиус разворота (6,4 м) при управлении 2-мя передними колесами и колесной базе 4,5 м позволяют обрабатывать высокие культуры даже в середине лета.

Guardian SP.275F комплектуется рядным 6-цилиндровым двигателем Cummins QSB 6,7 л Tier III номинальной мощностью 205 кВт/ 275 л.с. и гидростатической трансмиссией Torq-Trac® со сдвоенными насосами Danfoss повышенной прочности. Позволяющие развивать машине до 42 км/ч в трех диапазонах скоростей. А гидросистема обеспечивает равномерную подачу масла в гидромоторы колес в объемах, точно соответствующих требуемой мощности.

---

2) Эксперименты по увеличению многофункциональности у самоходных агрегатов капотного типа обычно затрагивают замену баков и рампы опрыскивающей системы на иные комплектующие. Чаще всего на бункеры и узлы для рассеивания гранул/туков минудобрений и СЗР, а иногда и на самосвальные кузова.

3) Nitro в переводе с испанского - «селитра» (в данном случае аммиачная) – нитрат аммония (NH_4NO_3) / соль азотной кислоты – азотное удобрение. Слово Nitro характеризует способность опрыскивателей Miller вносить в почву (в междурядья) жидкие азотные удобрения.

4) Miller – широко распространенная немецкая фамилия основателей компании (1899 г.), в переводе на русский дословно означающая «мельник».

5) Guardian в переводе с английского - «опекун»; в нашем случае - это «опекун посевов».

6) Case Corporation или, точнее, Case International Harvester выпускает сельхозтехнику под брендом Case IH и является составной частью CNH Industrial.

Nitro 5333 Miller

Nitro 4275 Miller → Guardian SP.275F New Holland (Guardian SP.365F NH)

Nitro 4275 и машины серий 5000 и 6000 комплектуют также дополнительной гидравлической линией (155 л/мин) для сменной навески. К примеру, для жатки, рампы для внесения жидких азотных удобрений и т.п. Система Direct Drive у машин Nitro серии 5000 включает: ручное управление коробкой передач, фильтрование и охлаждение масла, непрерывно проходящего через приводные моторы.

Опрыскиватели-аппликаторы Nitro серии 6000 оснащаются инновационной электронно-управляемой гидростатической системой Sauer Danfoss с регулируемыми поршневыми приводами и конечными планетарными приводами Farifield Torque-Hub®. Система обеспечивает поддержание оптимальных характеристик приводов, полный контроль тяги, возможность ограничения максимальной скорости (<51 км/ч), подключения функции круиз-контроля и многое другое.

Для сведения, модель Nitro 5225 комплектуется 275-сильным двигателем QSB 6.7 Liter Turbo Diesel следующего экологического уровня Tier 4B. И обеспечивает радиус поворота 5,3 м (при управлении двумя колесами), а также 4,1 м (4-мя колесами) при уменьшенной до 3,89 м колесной базе.

Причем в отличие от многослойного (3–4-слойного) расположения радиаторов охлаждения Miller предлагает однорядное расположение всех охладителей (Side-by-Side / «бок о бок») в виде 4-х вертикально расположенных сердцевин общего радиатора, что, к тому же, значительно упрощает ТО

Капотный Condor GC75 с задней распыляющей рампой – «близкий родственник» фронтального Guardian SP.275F New Holland

Компания «Миллер» выпускает и собственные версии «капотников» со сменными кузовами опрыскивателей/разбрасывателей под «птичьим» названием «крылатого андского гиганта» Condor серии GC (GC40 и 75 / Cummins® Engines QSB 6.7 Liter, Turbo Diesel, Tier III + Allison 6 Speed Automatic: ном. 240 и 275 л.с.). С передним расположением ДВС, центральным - пластиковых баков (для раствора – 3784/4542 л, т.е. стандартные основные баки по 1000/1200 гал.) и задним – распыляющей штанги. И возможностью установки воздушной системы поддержки Miller Spray-Air™ technology.

Miller Condor GC75 с задним расположением ДВС

Навесные инструменты* (для внесения жидких азотных удобрений (Miller Injection Toolbar)

Используются для внесения жидких азотных удобрений (аммиачной воды, КАС...) в процессе созревания культур и предотвращения сжигания растений аммиаком в критические моменты их роста. В данном случае внесение делится на поверхностное (в рядные зоны корневых систем) и подгоризонтное (в борозды, прокладываемые дисковыми коултерами). Для которого используются 3 типоразмера навесных стрел (для междурядий 76,2 см): рабочей шириной 5,2 м (7 коултеров), 7,9 м (11) и 11 м (15).

Две последние рампы-аппликаторы имеют системы гидравлического складывания до транспортной ширины 5,5 м и «сгиба» (наклона) в качестве предохранения от поломки стоек и коултеров при столкновении с посторонними предметами. В состав аппликатора могут входить до 4-х копирующих колес. Пружина сброса давления (выхода диска из рабочего положения) рассчитана на 544,3 кг. Скоба пружинного возврата восстанавливает рабочее положение коултера. Клиренс навесного устройства – 1,7 м.

Для поверхностного внесения в каждом междурядье применяют разделитель NutraBoss потока жидкости с одноточечном соединением с трубопроводом системы разлива удобрения, проложенном поверх рампы. «Рогатки» с «перепонкой» жесткости выполнены из нержавеющей стали и имеют выливное продолжение в виде удлиненных армированных резиновых наконечников, аналогичных тем, что применяются в системах капельного орошения. Разделители NutraBoss уменьшают потерю питательных веществ из-за улетучивания или выщелачивания. На рампе для крепления разделителей (массой по 2,7 кг) имеются небольшие монтажные кронштейны.

NutraBoss позволяет увеличить рабочую ширину до 36,6 м, что наводит на мысль о предполагаемой конструкторами возможности использования стандартных опрыскивающих штанг для быстрого поверхностного внесения удобрений. А быстрота смены опрыскивающей штанги на инжекционные рампы, жатки, прочие навески (и обратно) гарантирована применением адаптера Quicker Attach («быстрое приспособление») от Miller, который включает соединения гидравлических и электрических контуров.

Для разлива удобрения используются форсунки TeeJet на каждой стандартной линии подачи 3/8 дюйма, доставляющие раствор в борозду, оставляемую рифленым (на 1,27 см) дисковым коултером. Либо раздваивающиеся в междурядье в стороны рядков подкармливаемых растений шланги для капельного орошения. Причем твердотельный наконечник из нержавеющей стали для доставки аммиачной воды в борозду выдерживает давление почвы до 20 гПа (0,002 МПа), позволяя самоходному аппликатору проходить по полю со скоростью до 16,1 км/ч. А прорезка коултерами борозд в междурядьях попутно позволяет предотвращать уплотнение грунта.

В комплект каждой рампы для внесения жидких удобрений входят: по две галогенные лампы и дорожных мигалки янтарного цвета, а также красные, оранжевые и янтарные отражатели. А дополнительный пенообразователь использует стандартные смесители и наружные колокольчики Nitro.

* Инструменты – Toolbar/рампа/штанга/стрела/аппликатор.

Miller Injection Toolbar

всех 4-х систем охлаждения: блока цилиндров ДВС, интеркулера, масла гидросистемы и хладагента кондиционера. А это означает, что воздух, разгоняемый гидроприводным вентилятором, с одинаковой температурой проходит через каждую секцию радиатора, обеспечивая быстрое и одновременное охлаждение.

Кроме того, радиаторный модуль охлаждения расположен позади машины на достаточной высоте, что в значительной мере защищает его от забивания пылью и частицами мусора. А для экстремальных условий эксплуатации предусмотрен вентилятор с автоматическим реверсом, который выдувает накопившуюся в ячейках полову наружу.

Огромная ширина колеи 3,05–4,06 м выставляется оператором перед обработкой поля/посевов бесступенчато с помощью гидравлики в зависимости от размеров междурядий. Транспортные габариты Guardian SP.275F (Д х Ш х В): 9,22 х 4,01 х 3,68 м. Ширина захвата штанги – 36 м, со сложенными крайними секциями - 22 м. Рабочая высота опрыскивающей рампы регулируется в пределах 0,56–3 м. Система автоматического поддержания заданной рабочей высоты AutoBoom®/ Ultraglide ориентируется на данные от трех ультразвуковых датчиков. Количество секций, которые могут выключаться (система AccuBoom®), - 5 и 10. Форсунки защищены конструкцией штанги и расположены через каждые полметра. А сам распыл обслуживается насосом Hypro 9306C (795 л/мин.) или Hypro 9307C (1173 л/мин.; 5,5 бар).

В систему впрыскивания может быть встроен пенный маркер, для работы которого используется вода из бака для промывки и концентрат из спецрезервуара емкостью 41 л.

Лестница для подъема на платформу и в кабину, обслуживания емкостей и силового агрегата у машины одна. Она находится сзади по левому борту и автоматически складывается – втягивается под просторную площадку, когда снимается (отжимается) парковочный тормоз на 4 колеса, с пружинным приводом. Хотя двухцилиндровое гидростатическое управление обычно «имеет дело» только с передними колесами.

Guardian SP.275F комплектуется системой автоматического вождения New Holland и в базовой комплектации монитором IntelliViev™ IV. О возможности использования «миллеровской» системы автоматического подруливания AutoSteer®, мониторов Raven® SCS 460/4600, а также аппаратно-программных комплексов навигации и картографии (архивирования) Raven® Envizio Pro с 15,2-сантиметровым сенсорным дисплеем и Viper Pro с выбором карт и маршрутов информации нет.

Nitro 6500 комплектуется двигателем Cummins® QSL 8.9L Tier 4B с номинальной мощностью 380 л.с. и максимальной - 400 л.с. (основной бак: 1200, 1400 или 1600 гал., т.е. до 6056 л).

А вот у Nitro 6365 тот же мотор, но не столь форсированный - на 365 «лошадок» (max 375 л.с.), да и экологические требования к нему от рынков СНГ пониже - Tier 3, что выводит нас на еще одну испытываемую внутрикорпоративную переходную модель («Нитро-Гуардиан»): Guardian SP.365F NH (колесная база – 4,5 м).

Вновь разработанные диски колес у Guardian SP.275F привели к появлению новых вариантов шин: Goodyear IF380/90 R50 170 UltraSpray TL; Michelin VF380/90 R50 175; Firestone IF380/105 R50 177; Michelin VF420/95 R50 177; Goodyear 480/80 R42 166/IF520/85 и 650/75 R42 170.

Владимир Алешин-Вдовенко, к.т.н.

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ РЕМОНТНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ РЕАЛИЗУЕТ КАПИТАЛЬНО ВОССТАНОВЛЕННЫЕ ТРАКТОРЫ К-700

Модель	К-700			
Комплектация	Стандарт		Профи	
Цена*, руб.	3 450 000	3 650 000	3 850 000	4 050 000
Двигатель (новый)	ЯМЗ-238 НД-3	ЯМЗ-238 НД-5	ЯМЗ-238 НД-3	ЯМЗ-238 НД-5
КПП Ведущие мосты	После капитального восстановительного ремонта с использованием новых комплектующих			
Рулевое управление (новое)	Гидроусилитель		Насос-дозатор РМ-2000	
Основная гидросистема (новая)	Насос НШ-100/ распределитель Р-160		Насос BOSCH/распределитель BOSCH с регулятором потока	
Система воздушного питания (новая)	Стандартная		Фильтр Т-330	
Система выпуска (новая)	Стандартная		Нового образца (К-744)	
Кондиционер (новый)	●	●	●	●
Отопитель кабины (новый)	●	●	●	●
Новая отделка и оснащение кабины	●	●	●	●
Новые диски и шины R32	●	●	●	●
Восстановление лакокрасочного покрытия всех кузовных деталей	●	●	●	●

реклама

* - цена может отличаться от заявленной, если покупатель закажет укомплектовать выбранный трактор другими узлами и агрегатами.

БЫЛО **СТАЛО**

Возможно оборудование капитально восстановленных тракторов двигателем ЯМЗ-7511 (400 л.с.) и двигателями Тутаевского моторного завода 8481.10 (350-420 л.с.), а также другими узлами трансмиссии и гидросистемы.

По вопросам приобретения тракторов К-700 после восстановительного капитального ремонта обращайтесь по телефонам:

(8442) 52-10-12, 8-905-395-28-88
E-mail: simonov06@mail.ru

Черная пшеничная муха

За последние годы значительно увеличилась численность вредителей уничтожающих урожай зерновых культур. Одним из наиболее опасных вредителей является черная пшеничная муха (Phorbia Hcuri Stiensuu). Ареал ее распространения очень велик. Вид известен во многих странах Европы, Белоруссии, Украине, Грузии. В России муха распространена в Краснодарском и Ставропольском краях, Воронежской, Волгоградской и других областях.

Вредят личинки черной пшеничной мухи, которые наносят большой вред яровой и озимой пшенице, ржи, тритикале, ячменю, костру и тимофеевке. Овес не повреждают.

Если повреждения наносятся до начала кущения, и при этом наблюдается недостаток влаги в почве, то гибель растений может достигать 60-70%.

Имаго (взрослое насекомое) черной пшеничной мухи имеет размеры 3,4-6,0 мм. Тело угольно-черное с крыльями серого или коричневого цветов. Яйца молочно-белые, овальные, длиной до 1 мм. Личинки белого цвета, цилиндрические длиной 8-10 мм. Пупарий красно-коричневого цвета, длиной от 3,5 до 5,5 мм. Зимует личинка в пупарии в почве на глубине 2-3 см, на расстоянии до 5 см от поврежденного растения, часто встречается между корнями озимой пшеницы.

В Камышинском районе личинка окукливается в конце марта – начале апреля. Весной вылет имаго начинается при температуре 6-8˚С, черная пшеничная муха вылетает на 10-15 дней раньше, чем шведская муха. Максимальный лет весной наблюдается при сумме температур около 170-180˚С. Интенсивный лет бывает в течение 20 дней, а его продолжительность длится до 40 дней.

После спаривания женские особи откладывают яйца. Яйцекладка начинается через 5-7 дней после вылета мух из коконов. Откладка яиц весной происходит на боковые побеги, внутрь листовых влагалищ, в которых и развиваются личинки. На каждый стебель самка откладывает только одно яйцо. Плодовитость самок составляет до 30 яиц. Эмбриональное развитие длится 2-7 дней в зависимости от температуры окружающей среды. В период развития внутри стебля личинки продвигаются вдоль зачатков центрального листа до узла кущения, а достигнув его, выедают зачаток колоса, а также подгрызают основание центрального листа, в результате чего лист поникает, темнеет, увядает и постепенно засыхает, что приводит к гибели стебля. Чаще всего личинка развивается в одном стебле, однако в некоторых случаях она может повредить и главный, и придаточный стебли. В период своего развития личинка проходит 3 возраста, а весь период развития личинки в стебле длится 25-30 дней. После окончания питания личинка уходит в почву, образуя пупарии.

В Камышинском районе образование пупария у черной пшеничной мухи происходит в конце мая начале июня, но сам процесс окукливания растягивается до августа.

При хорошо раскустившихся с осени побегах озимых вредоносность весеннего (первого) поколения на озимой пшенице серьезной опасности не представляет, т.к. заселяются боковые малопродуктивные стебли. Существенную опасность они будут представлять только поздним, изреженным не раскустившимся посевам, т.к. в данном случае весной будут откладываться яйца на главные наиболее продуктивные стебли.

В стадии куколки в жаркую погоду в июле у черной пшеничной мухи наблюдается диапауза. В конце августа из некоторых куколок вылетает имаго, а часть диапаузируют до весны. Существенную роль в реактивации куколок из диапаузы играют осадки в августе и начале сентября.

Фенологию развития черной пшеничной мухи в осенний период изучали на полях Камышинского отдела селекции Нижне-Волжского НИИСХ и СПК «Таловский» и его подразделений расположенных в Камышинском, Ольховском и Котовском районах Волгоградской области.

В фазу шильца и двух листьев озимых культур, самки откладывают яйца за колеоптиле и за влагалище листа наиболее развитых растений. В этот период кошение сачком для учета злаковых мух производить невозможно т.к. в сачок попадают комочки почвы.

Для учета злаковых мух можно использовать водные ловушки типа «Порт-Катон» (по А.Г. Махоткину, И.Я. Гречанову и Е.И. Овсянкиной, 2001 г). (рис.1)

Ловушки на поле выставляли в фазу шильца озимой пшеницы одноразовых стаканчиков объемом 200 мг. Вкладывают один в другой для придания им прочности. На дно нижнего стаканчика помещают камешек высотой до 10 мм. В стенке внутреннего стаканчика отступив от верхнего края, шилом прокалывают 2 отверстия для вытекания лишней воды на случай переполнения ловушки во время обильного дождя. Верхний (внутренний) стаканчик служил для отлова мух. В ловушку наливают 4% водного раствора формалина на 1 см ниже уровня проколотых отверстий. Затем в ловушку добавляют 1 каплю жидкого мыла, для снятия поверхностного натяжения. Нижний стаканчик заглубляют в почву, оставляя над поверхностью 1 см, внутренний вставляют в него. Ставят ловушки в 50 метрах от края поля. Проверяют в период развития от фазы шильца до фазы 2 листа ежедневно. Мух удаляют, вынимая внутренний стаканчик и выливая его содержимое через сито в чистую емкость. Оставшихся на сите мух пересчитывают по видам. Формалиновый раствор снова переливают в стаканчик. Вода в стаканчиках испаряется, поэтому воду доливают. Иногда ловушки повреждают лисы или вороны, их меняют на новые. Учет мух по ловушкам записывали ежедневно.

Рис.1. Ловушка типа «Порт-Катон»

В основном в ловушки попадали имаго черной пшеничной мухи, шведские и гессенские были в незначительном количестве. Наибольшая их численность наблюдалась на полях вблизи водоемов, балок с сорной злаковой растительностью, т.к. черная пшеничная муха предпочитает влажные места. Численность мух за сутки составляла от 1 до 14 экземпляров на 1 ловушку. Экономический порог вредоносности: попадание в ловушку за сутки 5-7 экземпляров черной пшеничной мухи.

Если предшественником озимой пшеницы является пар или другие не зерновые культуры, то заселение мухами начинается с краев поля. В первые, 4-5 дней заселены бывают только краевые полосы шириной до 50-70 метров. Поэтому на больших полях озимых очень удобно и эффективно применение краевых обработок с шириной захвата до 70 м по всему периметру поля. Но такие обработки проводят только до начала массового расселения мух по полю. На полях площадью до 50 га применяют сплошное опрыскивание. Используют инсектициды системного действия: Фоскорд – 0,15 л/га, Диазинон – 1,5 л/га, Эфория – 0,3 л/га, Золон – 1,2 л/га, Суми - альфа – 0,25 л/га Имидор – 0,07 л/га. Хороший эффект дает баковая смесь инсектицидов: Диазинон - 0,8 л/га + Карате Зеон – 0,1 л/га.

Положительный эффект получен при краевой обработке озимой ржи в СПК «Таловский». При позднеосеннем обследовании озимой ржи, обнаружено 1-2% стеблей заселенных личинками мух, а на посевах где не проводили краевые обработки, заселенность стеблей составила от 10 до 14%. При кошении сачком, на хорошо раскустившейся не обработанной ржи, отмечалось до 60-80 экз. мух на 100 взмахов сачком, а на полях с краевыми обработками 6-10 мух. Экономический порог вредоносности 40-50 мух на 100 взмахов сачком.

На озимой пшенице хороший результат показало предпосевное протравливание семян совместно с инсектицидом Имидор ПРО – 1,25 л/т семян, при этом добавляется 9 л воды на тонну семян. После применения протравителя на озимых в конце октября отмечены единичные повреждения озимой пшеницы личинками черной пшеничной мухи. Хорошие результаты дают инсектициды-протравители Табу – 0,5 л/т семян и Круйзер 0,5 – 1 л/т семян.

Весной ожидаются благоприятные условия для развития весеннего поколения черной пшеничной мухи. Не раскустившиеся озимые, ушедшие в слабом состоянии в зимовку, будут наиболее сильно заселяться мухами. А на поздних посевах, ушедших на зимовку в фазе шилец – 2-3 листьев, откладка яиц будет произведена за влагалище листьев, из которых образуются более продуктивные стебли, дающие основную часть урожая.

Приложение. Фенологический календарь развития черной пшеничной мухи

Месяцы		Поколения											
		1-ое							2-ое				
Март	1	(-)											
	2	(-)											
	3	(-)	0										
Апрель	1		0										
	2		0	+	○								
	3			++	○	-							
Май	1			++	○	-							
	2			+	○	-							
	3					-							
Июнь	1					-	(-)						
	2					-	(-)						
	3					-	(-)	0					
Июль	1						(-)	0					
	2							0					
	3							0					
Август	1							0					
	2							0					
	3							0					
Сентябрь	1							0					
	2							0	+	○			
	3							0	++	○	-	~	
Октябрь	1								++	○	-	~	
	2								+	○	-	~	(-)
	3								+		-	~	(-)
Ноябрь	1												(-)
	2												(-)
	3												(-)
Зимовка													(-)(-)

- личинка **(-) личинка в пупарии** **○ яйцо** **0 куколка** **~ пик вредоносности** **+ имаго** **++ массовый лет**

Шарко Н.С., старший научный сотрудник, ГНУ Нижне-Волжского НИИСХ Россельхозакадемии
фото с сайта agroxxi.ru

ДЕНЬ ВОРОНЕЖСКОГО ПОЛЯ
2017
XI МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ
ЦЕНТР
ВЫСТАВОЧНАЯ ФИРМА
ОРГАНИЗАТОРЫ:
Департамент аграрной политики Воронежской области
Выставочная фирма «Центр»
29–30 ИЮНЯ 2017
ВОРОНЕЖСКАЯ ОБЛАСТЬ,
ХОХОЛЬСКИЙ РАЙОН, СЕЛО ЯБЛОЧНОЕ,
ООО «АВАНГАРД-АГРО-ВОРОНЕЖ»
КОНТАКТЫ:
Т./ф. (473) 233-09-60
E-mail: agro@vfcenter.ru
www.dvp36.ru
реклама
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР ВЫСТАВКИ
ВОРОНЕЖКОМПЛЕКТ
снабженческая компания
ОФИЦИАЛЬНЫЙ СПОНСОР ВЫСТАВКИ
АГРО-Лидер
ПАРТНЕРЫ ВЫСТАВКИ
Мировая техника
АгроНова
EKONIVA ЭКОНИВА
РОСТСЕЛЬМАШ
AGR ЦЕНТР
www.nt-agro.com
ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР
Зерно Он-Лайн
торговая система
АПК ЮГ
реклама

XII
РЕГИОНАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ ПЕРЕДОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ
ДЕНЬ Калужского ПОЛЯ
23-24 ИЮНЯ 2017
ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ:
1. Семена, удобрения, средства защиты.
2. Технологии возделывания сельскохозяйственных культур.
3. Теплицы. Системы полива и орошения. Оборудование и установки для полива.
4. Плуги, дисковые бороны, комбинированные агрегаты, культиваторы, глубокорыхлители, уплотняющие катки, загрузчики сеялок, сеялки, опрыскиватели, разбрасыватели удобрений, технологии обработки почвы и сева.
5. Косилки, косилки-плющилки, грабли-ворошилки, пресс-подборщики, кормоуборочные комбайны, кормораздатчики-смесители, технологии заготовки кормов.
6. Зерноуборочные комбайны, приспособления для уборки подсолнечника и кукурузы, пресс-подборщики, измельчители-мульчировщики, стогометатели, технологии возделывания и уборки зерновых культур.
7. Машины для послеуборочной обработки зерна: зерноочистительная техника, сепараторы, зерносушилки, площилки зерна.
8. Строительство элеваторов. Элеваторное и мельничное оборудование.
9. Техника и оборудование для животноводства. Тракторы, автомобили, спецтехника.
ОРГАНИЗАТОРЫ:
Министерство сельского хозяйства Калужской области
Поддержка бизнеса на селе
ФГБНУ Калужский НИИСХ
ЦЕНТР
ООО «ЦЕНТР»
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ:
АПК ЮГ
Зерно Он-Лайн
торговая система
КОНТАКТЫ:
тел.: +7 (473) 233-09-60
+7 (920) 459-99-39
e-mail: pole@vfcenter.ru
www.pole40.ru
реклама

СТРОИТЕЛЬСТВО АНГАРОВ

ЮГСНАБ

8-800-2000-430

+7 (8443) 31-07-07

8-906-169-40-40

www.ANGAR34.ru

Россия, Волгоградская область, г. Волжский, ул. Горького 45

реклама

НАПЫЛЕНИЕ ППУ

Группа компаний «Югснаб» с 2017 года запускает уникальное российское производство полного цикла и принимает заказы от овощеводовна свою продукцию:

СЕТКА ДЛЯ ОВОЩЕЙ

любого размерного ряда и цвета

Отличительные особенности сетки–мешка нашего производства:

- Экологически чистый материал, безопасный для пищевых продуктов!
- Усиленное плетение донной части мешка!
- Собственное производство нитей обеспечивает высокую надежность мешка!
- Возможно многоразовое использование при необходимости!

Гарантия высокого качества продукции подтверждена безупречной репутацией ГК «Югснаб»!

ГРУППА КОМПАНИЙ ЮГСНАБ

Заказы на поставку сетки для овощей в любой регион принимаем по телефонам:

+7 (8443) 31–33–77

+7 (917) 338–74–26

реклама